

# ACE

## REVISTA

ano 10 | edição 35 | maio 2014  
distribuição gratuita

14



**APROVEITAR BEM  
O RESTO DE 2014**

**MISSÃO BRASIL-CHINA:  
DIADEMA SEM FRONTEIRAS**

**LANÇAMENTO DA FEIRA  
DE COSMÉTICO**

**LEILA NAVARRO  
EM DIADEMA**

# COPA DO MUNDO

**VANTAGENS E DESVANTAGENS**



DIADEMA

**D / OFFICE**

SEU NEGÓCIO TEM NOVO ENDEREÇO

OBRAS ACCELERADAS



O NOVO MARCO DE DIADEMA

Shopping Praça da Moça

Praça Lauro Michels

Santander

McDonald's

Praça Camões

Parque Pousada dos Jesuítas

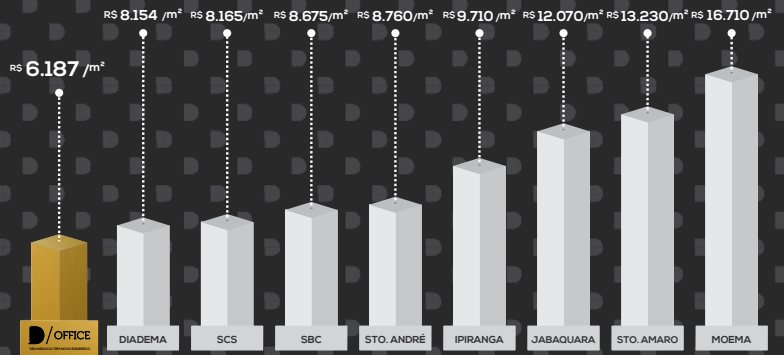
Av. Fabio Eduardo Ramos  
Esquível X Rua Orense - Diadema

Quartelão da Saúde

MENSAIS  
A PARTIR DE  
**R\$ 900,00\***

SALAS COMERCIAIS DE  
**46 A 90 M<sup>2</sup>**  
COM ATÉ 2 VAGAS\*\*

O MELHOR PREÇO POR M<sup>2</sup>.  
COMPARE E COMPROVE!



\*Fonte: Depto de Inteligência de Mercado TECNISA abril 2014

**CORRETORES DE PLANTÃO:**

AV. FABIO EDUARDO RAMOS ESQUÍVEL X RUA ORENSE - DIADEMA



3702 - 7200



tecnisa.com.br

Incorporação, Construção e Intermediação:



**TECNISA**

Mais construtora por m<sup>2</sup>

CRECI: 19.773 J

Projeto arquitetônico: MCAA Arquitetos. Projeto paisagístico: Marthá Gavião Paisagismo. Projeto de decoração: Jlia Bergamo. Incorporadora responsável: Carora Investimentos Imobiliários Ltda. Memorial de Incorporação registrado sob o R.3, na matrícula nº 50.033, do Cartório de Registro de Imóveis de Diadema, em 5/7/2012. \*Este preço refere-se à unidade 513. As parcelas de Entrada, 30, 60 e 90 dias do contrato são fixas, as demais parcelas serão reajustadas pela variação acumulada do INCC (Col. 35 - FGV) até a data da expedição do auto de conclusão de obra ("Habite-se") e após esta data pelo IPCA, conforme contrato. As parcelas com vencimento a partir de 01/12/2015 serão acrescidas de juros de 12% ao ano pelo sistema price de amortização. Ato: R\$ 4.870,00; 30/60/90 dias: R\$ 4.870,00 (fixas do contrato); 16 mensais (1º em 1/08/2014); a partir de R\$ 900,00. 2 anuais (1º em 01/11/2014); a partir de R\$ 12.050,00. 134 mensais (1º em 1/12/2015); a partir de R\$ 900,00. 9 anuais (1º em 1/12/2016); a partir de R\$ 12.050,00. Total: R\$ 287.030,00. Esta linha de tabela refere-se ao mês de abril/2014. Intermediação: TCI - Tecnisa Consultoria Imobiliária (Av. Brigadeiro Faria Lima, 3.477 - Bloco B - 2º andar - CEP: 04538-133 - São Paulo-SP). As ilustrações são artísticas e as fotos, ilustrativas. \*\*Descrição de vagas: 46 m<sup>2</sup> - 1 vaga; 76 e 90 m<sup>2</sup> - 2 vagas.



# ace#35

como aproveitar bem o resto de 2014

06

palestra de Leila Navarro em diadema

07

missão brasil-china: diadema sem fronteiras

08

café da manhã de lançamento da feira de cosmético

10

12 a copa do mundo e o legado nacional

13

o micro empreendedor individual

14

o sedentarismo faz mal à saúde

16

copa do mundo vantagens e desvantagens

19

Orlando morando: o deputado que luta por diadema

empresários se reúnem na ace para uma conversa sobre negócios

20

prestação de contas de 2013 Foi realizada e aprovada

21

Pacote de Serviços da ACE

20

Eventos com a ACE

21

## expediente

ACE Revista é uma publicação trimestral da Associação Comercial e Empresarial de Diadema.

**Editora Executiva:** Carla Sortino Bassi

**Jornalista Responsável:** Elias Lubaque MTB 47010

**Direção de Arte:** Estúdio Made In Brazil

**Colunistas:** Albert L Gieg, Ronald Buscarino e Ailton Fernando

**Colaboradores:** Lucia do Nascimento, Ariane de Freitas Ferreira, Gilvan, Jennifer Benevides, Mônica Geovana Silva, Solange Gomes Carvalho, Ingrid Tamelly, Priscila Magalhães e Roberta de Almeida.

**Conselho Editorial:** Albert L Gieg, Margarete Mori Freire de Araujo, Odair Paulino e Zog Massareto.

**Fotografia da Capa:** Shutterstock.com

O conteúdo desta publicação representa o melhor esforço da ACE Diadema no sentido de informar seus associados sobre suas atividades e assuntos de seu interesse. Os textos assinados são de inteira responsabilidade de seus autores. Agradecemos o Diário do Comércio pelo apoio, e os senhores Fernando Salgado e Vinicius Prado em nome de toda a equipe.

## diretoria

### DIRETORIA EXECUTIVA

Vera Lucia Alves Rocha  
Maximino J A B de Almeida  
David Schimidt  
Zog Massaretto  
Celso Paula de Souza  
Diego C. Fernandes Ruiz  
Nivone G. da Cunha Araujo  
Fernando Duque Rosa  
José Roberto Malheiro

### CONSELHO FISCAL

Manoel Bezerra Leite  
Roberval Pereira dos Santos  
Gildo Freire de Araujo  
Fernando Sonewwend  
Luzia Fernandes Reis  
Vilma de Oliveira

### CONSELHO SUPERIOR

André Cleicel A F Ruiz  
Antonio Carlos V de Souza  
Antonio Mendez Alvarez  
Marcio Paschoal  
Eduardo Justino Saraiva  
Antonio Celso F. Ruiz  
Dirceu Pereira de Aquino  
Elidio Capel  
Odair Paulino  
Juarez Ongaratto  
José Carlos da Silva Mesquita  
Mauricio da Costa  
Mariza Aparecida Ferreira  
Ricardo Palombo  
Francisco Mariano Neto

**AERO ABC**  
Cargas e Encomendas

Rua Rio Claro, 45 - Diadema - SP

[www.aeroabc.com.br](http://www.aeroabc.com.br)

Tel. (11) 4044-9110 / 4054-4219  
NEXTEL: (11) 7852-7722 - ID: 101\*32029



# Palavra da PRESIDENTE



**F**alamos-nos há três meses e já tenho um montão de novidades para dividir com nossos associados e a comunidade que nos acolhe. É muito bom trazer novidades ao empresariado, especialmente esse ano que temos além dos empecilhos habituais, a necessidade de nos preparar para as interrupções provocadas pelos jogos da copa e as dificuldades oriundas do processo eleitoral. Se por um lado esses eventos podem ser oportunidades de negócios, trazendo geração de empregos (ainda que temporários) e investimentos, tendo visivelmente alguns setores beneficiados, como: a construção civil, transportes, correio, serviços de informação e de hotelaria. Por outro lado, as empresas terão acrescidos seus custos de pessoal e redução de tempo no processo produtivo, principalmente nos dias de jogos do Brasil.

Ser empresário não é coisa fácil nesse país, então o papel que a ACE desenvolve para nos apoiar no dia a dia é cada vez mais imprescindível. Preparamos nesse trimestre mais que aperfeiçoar os atuais serviços de consulta a crédito, certificação digital, serviços da JUCESP, divulgação no site e na revista da ACE.

Trouxemos através da parceria com o Núcleo de Contadores e a Ellofer a palestrante Leila Navarro, que contagiou os 600 presentes com energia e disposição para o trabalho, mantendo o foco nos resultados. Treinamento deve ser processo contínuo, por isso mantemos um calendário de palestras e cursos específicos: como o e-social para o setor contábil e o curso de prevenção de acidentes, exigência do Ministério do Trabalho. As novidades são a nova Rodada de Negócios mais dinâmica para permitir um networking mais qualificado e a inserção da ACE no BNI – Business Networking, o primeiro de Diadema, intitulado BNI Diamante.

E estamos ainda mais internacionais, buscando parceiros, processos e novidades na China, através de uma missão técnica encabeçada pela Câmara do Comércio da China, mais detalhes na matéria "Sem fronteiras". As parcerias com a prefeitura de Diadema trouxeram boas novas, como o Via Rápida. E em agosto teremos mais negócios, será a Feira Cosmo Beleza voltada para o setor de cosméticos e afins, que dará visibilidade as empresas e a cidade.

Também temos o compromisso do Prefeito em ter um espaço para prestação de serviço dentro do Poupatempo, que logo estará funcionando. Por fim, apresento às novas campanhas promocionais, que fomentam as vendas nas principais datas comerciais. Elencamos as 3 maiores (Natal, Dia das Mães e Dia das Crianças) e o associado poderá optar desde já em quais deseja participar, sabendo os prêmios e os custos definidos para cada ação. Com parcelamento e ofertas para adesão a mais de uma promoção. Então, aproveite as vantagens e participe!

**Vera Lucia Rocha**  
Presidente da ACE DIADEMA 2013-2015

**SEGUROS**

Automóveis  
Vida  
Saúde

Fiança Locatícia  
Previdência  
Residência



*O seguro na dose certa!*

Telefone (11)

**2598-7333 - 2598-8333**

Renove seu  
seguro e  
ganhe um

**SUPER DESCONTO.**





FEIRA DE COSMÉTICOS, PERFUMARIA,  
PRODUTOS DE HIGIENE E BELEZA

# COSMO BELEZA DIADEMA

19-20-21  
AGOSTO  
2014

CENTRO DE  
CONVENÇÕES  
OKINAWA

REALIZAÇÃO



APOIO



ORGANIZAÇÃO E PROMOÇÃO



APOIO INSTITUCIONAL



APOIO CIENTÍFICO



*A certeza da melhor escolha.*

Av. Alda, 50 - Centro - Diadema - SP  
(011) 4057 1379



**Conforto • Estilo • Qualidade**



# Como **APROVEITAR** **BEM** o resto de **2014**?



Roberto Trevizan

**É natural nesta época vermos pessoas listando os objetivos a serem cumpridos durante o ano, mas será que vai dar tempo?**

O tempo é algo muito discutido na História e ele passa para todos. A questão é que se torna um tema mais falado principalmente no fim de cada ano e no começo de um ano novo como passamos recentemente. Vemos a mídia abordar inúmeras situações sobre os planos para o próximo ano e sobre os objetivos não alcançados no ano que passou. Algumas pessoas ficam até frustradas no fim do ano por pegar a listinha criada em janeiro e revisada somente no fim do ano. São inúmeros os desejos, comprar um carro novo, trocar a casa, ter filho, emagrecer, viajar, iniciar um curso, etc. Ai se percebe que nem 20% do desejado foi alcançado. Por que será?

Você já deve ter lido textos, visto vídeos ou até palestras sobre administração de tempo. Sabe-se que é preciso ter uma agenda, saber separar o urgente do importante, priorizar, estabelecer horários, manter o foco, etc. Se não viu ainda, recomendo pesquisar sobre o assunto, é extremamente válido e importante. No entanto, minha intenção não é abordar metodologias para burocratizar sua vida profissional e pessoal, mas sim espertar que precisamos alimentar os objetivos não anualmente, mas sim diariamente.

A expressão "Aproveitar bem o ano" é um objetivo amplo, o que torna difícil sua medição. Primeiramente deve-se focar em aproveitar bem o dia. Se você conseguir administrar bem o seu dia, de forma compensatória verá que as semanas, meses e o ano serão produtivos e de uma forma natural você terá alcançado grande parte dos objetivos propostos na lista que você já deve ter montado para este ano.

De forma geral, sintetizo as seguintes dicas para aumentar a produtividade do ano:

## **1 - FOQUE EM UM OBJETIVO DE CADA VEZ**

Não adianta escrever e esquecer. É preciso focar no que se deseja e dar vida ao que foi anotado. Tome cuidado para não listar muitos objetivos macro, pois terá dificuldade para administrar.

## **2 - PARTICIONE SEUS OBJETIVOS**

Transforme seus objetivos macro em pelo menos três específicos. Assim ficará mais fácil para controlar e dar vida a eles.

## **3 - TENHA UMA FERRAMENTA**

Tenha uma ferramenta. Apenas uma. Pode ser uma agenda, que deve ter disponível em seu e-mail, lista de tarefas no smartphone, enfim. Há inúmeras ferramentas para controlar sua agenda e suas tarefas. Escolha apenas uma, para não complicar.

## **4 - EVITE PESSOAS E COISAS QUE ROUBAM SEU TEMPO**

Evite pessoas que são assassinos de objetivos. Infelizmente algumas pessoas não possuem ambição, ou começam muitas coisas e não terminam nada. Tente evitar essas pessoas, pois os comentários negativos poderão desmotivar e fazer seus objetivos perderem força. Às vezes, para prosperar e transformar é preciso eliminar alguns costumes. As redes sociais têm ajudado as pessoas e certamente também as distraem mais. Isso vale para TV, jogos, internet, etc. No entanto, é preciso dosar o tempo investido para essas atividades quando se quer atingir objetivos.

## **5 - VIVA E DESCANSE**

Ser produtivo não é trabalhar todos os dias até tarde, é fazer o que precisa ser feito no tempo certo. Ou seja, além de trabalhar para conquistar o que você quer, durma bem e reserve um tempo para viajar, conhecer lugares diferentes e sair da rotina. Isso trará inspiração e ajudará para retornar facilmente ao seu foco.

## **6 - COMPARTILHE SEUS PLANOS**

Compartilhe seus planos com alguém. Peça para essa pessoa lhe lembrar de vez em quando sobre suas metas traçadas e para lhe falar como está o andamento. Essa cobrança faz bem e servirá como uma pressão para você.

## **7 - MONITORE**

Controlar é fundamental. Olhe para sua lista alguns dias de cada semana e veja como tem agido para alcançar os pontos que você mesmo anotou. Se precisar agir haverá tempo e você não irá olhar somente no fim do ano. Desvios são naturais, mas é com o controle que eles são corrigidos. As metas e os objetivos guiam nossa carreira e nossas vidas. É preciso dedicar tempo para essa administração e saber que é possível tornar hábito administrar o tempo e fazer seu ano mais produtivo. Boa sorte e um ano novo de muita prosperidade para você.



# Palestra de **LEILA NAVARRO** em Diadema



Fotos: Leandro Yabiku

**L**eila Navarro transbordou alegria e energia aos 600 presentes que participaram da palestra “A bola esta com você, faça o gol”, no dia 19/03/2014 na Chacará Clube 3 Irmãos. Presentes grande parte do setor contábil, direção e funcionários da Ellofer, diretores da ACE, autoridades muitos associados e convidados que iniciaram a noite participando de uma homenagem especial as mulheres pelo Dia Internacional da Mulher.

100 mulheres presentes foram agraciadas com um pingente de coração, simbolizando o amor gerado pelas inúmeras mulheres que engrossam o mundo corporativo. A presidente Vera Lucia Rocha destacou a importância de valorizar a mulher nos mais diversos postos de trabalho e a necessidade de equiparação salarial, sendo ela própria a primeira a quebrar a hegemonia de ter homens na presidência por 42 anos a frente da ACE Diadema e por mais de 70 anos nas demais associações do ABC. “Ser a primeira presidente mulher de associação tipicamente reduto de empresários, não é só uma conquista de gênero mas um sinal que Diadema pode ser precursora de inovação e modernização.

Leila Navarro discorreu por 02 horas sobre o mundo corporativo e a ação comportamental de ganhadores e perdedores. Propôs uma reflexão divertida e entusiástica sobre a necessidade de parar de reclamar, focar resultados, trabalhar em equipe e sobretudo ter atitudes positivas e pró-ativas. Todos acabaram se sentindo “Poderosos e Poderosas”. Como só ela sabe fazer, o público participou respondendo as indagações, gesticulando e principalmente sorrindo muito diante dos casos e situações provocadas por dinâmicas e histórias contadas. E nessa alegria, a própria Leila Navarro nos confidenciou que também seu contador é de Diadema, mesmo sendo sua empresa sediada em Mogi das Cruzes.

Tanta afinidade de palestrante e público consagrou o evento a um final empolgante ao som das músicas da copa. E para encerrar, alguns patrocinadores

como Ótica Versat, Colégio Iemano, UNIP e CTI ofereceram brindes que foram sorteados entre os presentes. Essa ação foi o 1º grande resultado do esforço dos escritórios contábeis: Reluss, Contabilidade Diadema, Contabildelta, Escritório Águia, Fox Assessoria Contábil, Contass Contabilidade e Assessoria, Sobral Assessoria Contábil, Contabilidade Contin, Vital Gestão Empresarial, Escritório Contábil Verona, Kato Assessoria Contabil, MB Contabil, Nova Bandeirantes, Lima Assessoria Contabil, Atena Contabilidade, Atlas Contabil, Valmin Contabil, SR Contabilidade e Benefits Contabilidade

Leila Navarro é palestrante especializada em Medicina Comportamental (UNIFESP), Coaching Efectivo pela AECOP (Associação Espanhola de Coaching) e certificada em Programação Neurolinguística pela Develpmental Behavioural Modelling.





# MISSÃO BRASIL-CHINA: **DIADEMA** SEM FRONTEIRAS



HÉLIO DA SILVA, Consultor da Câmara de Tocantins - VERA LUCIA ROCHA, Presidente da ACE - EZEQUIAS ROSA CAMPOS, Diretor da Câmara de Comercio Brasil e China - NATAN ISRAEL, Diretor da empresa Panfletos Online.

Elias Lubaque

**C**om o objetivo de formar parceria e trazer benefícios econômicos ao Brasil e Diadema, presidente da ACE viaja para a China confiante.

Presidente da ACE - Associação Comercial e Empresarial de Diadema, Vera Lucia Rocha, embarcou na noite de quarta-feira (16), para a China em uma missão de estreitar laços comerciais, empresariais, e formar parcerias, que envolva diretamente à cidade de Diadema. "A minha meta é trazer novidades especiais como intercâmbio a China, e investimentos para a cidade de Diadema, diz Vera.

Muito entusiasmada com essa missão para trazer benefícios aos associados ela sabe da importância desse primeiro contato com executivos chineses. "Iremos prontos pra fazer a inclusão Brasil-China, ou melhor, Diadema-China", completa a presidente da ACE, Vera Lucia.

Acompanhada de uma equipe de consultores, diretores de diversos estados brasileiros, como: Tocantins, Paraná, Espírito Santo; e o presidente da Câmara Comercial e de Relações Econômicas e cultural

Brasil-China, Shie Chun Kuang, saíram em missão que será um divisor de águas entre Brasil e China, "Vamos nessa missão para trazermos investimentos, trazer benefícios econômicos, intercâmbio entre os países por muito tempo", enfatiza o presidente, Shie Chun Kuang.

Segundo Natan Israel, Diretor Geral da Panfletos Online, empresa que ficará à frente da construção da plataforma que será à comunicação entre a nações. "Essa viagem será para concretizar o que já vem sendo discutido algum tempo, iremos desenvolver todo projeto visual. Será muito proveitoso para pequenas e médias empresas terem acesso a China, ao fazerem compras, e também nas informações como impostos, jurídico e etc".

Ezequias Rosa Campos, da Diretor da Câmara de Comércio Brasil e China e Chefe da Delegação, responsável por coordenar a realização da plataforma diz que ela servirá a todo território nacional. "Será uma aliança muito forte e vai trazer investimentos para o Brasil e a nossa cidade Diadema e alguns que já estão acertados, mas é confidencial, finaliza Ezequiel".

## RETORNO

Muito entusiasmados voltou o grupo da missão técnica a China com as possibilidades de contatos para exportação de produtos, novos

★ designer em cortes

★ sobancelha - penteados - mak-up

★ química em geral; especialista em mechas

★ Rua Gaspar Ricardo 71- Diadema

tel: 4051-1335 • facebook:spetaculohair@gmail.com





investidores para Diadema, novos associados para ACE Diadema e muita idéia para colocar em prática após esses 15 dias de visitas a empresas e entidades na China. Segundo Vera Lucia Rocha "Ficamos satisfeitos com as possibilidades que trouxemos na bagagem, firmamos contato com empresas interessadas em importar alguns produtos de nossos associados como madeira, carne e outros produtos alimentícios, além de cosméticos, é claro!".

Empresários abriram empresas até no domingo para que todo período da viagem fosse bem aproveitado com encontros técnicos e visitas as empresas. Também o governo local nas cidades visitadas foi muito receptivo ao grupo e nos deu lição de organização voltada para resultados. "Fomos bem recebidos em reuniões preparadas com esmero, além de sermos esperados, haviam lugares identificados nas mesas para trocarmos informação com aqueles que nos possibilitariam mais oportunidades, além de tradutores para facilitar a comunicação. E a receptividade se estendeu inclusive nos almoços e jantares que também eram organizados para dar continuidade ao network", afirma Vera Lucia.

E nós da ACE apresentamos um folder nos idiomas Português/ Inglês que demonstrou na China o quadro de associados organizado por setor, bem como os serviços de nossa carteira. Agora a tarefa é contatar os possíveis associados e abrir as portas a essas parcerias que certamente contribuirão para o crescimento de todos.



**EXTINTORES • MANGUEIRAS • PLACAS DE SINALIZAÇÃO  
AVBC • CURSOS E PALESTRAS**



**Rua: Bandeirantes, 696  
Conceição – Diadema  
Tel.: (11) 3105-3389 - 3107-1384  
Fax: (11) 3107-1195  
[dinamica@dinamicaextintores.com.br](mailto:dinamica@dinamicaextintores.com.br)**

# CAFÉ DA MANHÃ LANÇA A FEIRA DE COSMÉTICOS



Fotos: Leandro Yabiku

Elias Lubaque

**R**ealizado no dia 24 de abril o café da manhã que antecede a Cosmo Beleza, Feira de Cosmético, Perfumaria e Higiene, foi para oficializar o evento de cosmético em Diadema, a primeira feira de muitas que será realizada na cidade. O encontro foi positivo, teve a participação de empresários, políticos e veículos de comunicação da cidade, e grande ABCD, todos juntos em um só objetivo, trazer inovação, prestígio, e expandir negócios no segmento, que privilegiará a população e empresas. “Vejo que a Feira de Cosmético em Diadema esta apresentando os produtos da cidade, e isso faz bem para todos. O número de empresas investindo é uma prova do sucesso do evento. Elas vêm com matéria prima e chegaram na hora certa na cidade. Com a estrutura e o apoio da prefeitura de Diadema o conjunto da obra está perfeito”, Celso Paula de Souza, vice-presidente da ACE.

Mais do que negócios a feira trás parcerias, inclusão das empresas e pessoas. O formato da feira é fazer com que fiquem próximos um do outro, que quebrem as paredes que separam as empresas uma das outras. Isso faz com que se aproximem e possam trabalhar juntas, “Os stands não tem paredes que separam um dos outros,

todos podem se ver, vamos quebrar barreiras, quebrar modelos para que todos se enxerguem e se vejam. Isto é negócio, isto é parceria”, acentuou Luiz Augusto de Alcântara Machado, organizador da feira.

Apesar de esse momento ser interessante para os empresários temos outravia de mão que vem somar e enriquecer o conhecimento na área de cosméticos. Eles falam em formação de pessoas, educação, que é o objetivo da Fatec – Faculdade de Tecnologia. “Vamos fazer na feira palestras específicas sobre um produto aerossol, por exemplo, falar de matérias primas e sustentabilidade, mas nosso objetivo é agregar valor no mercado Cosmo, valor de conhecimento com cursos de cosméticos que temos na Fatec, levar e mostrar ao empresário que temos profissionais para eles”, explica Lucinda Diretora da Fatec.

Uma das empresas presentes e muito contente com a feira era à Onix Liss Cosméticos Profissionais Ltda. Ele falou da importância que tem a feira, que sempre participa desse tipo de evento, pois acha muito importante o relacionamento empresarial que se consegue. “É de extrema importância a minha empresa participar desta feira, Diadema sempre foi um referencial de cosmético e eu acredito muito na cidade. O fato é que uma feira desse porte proporciona aos empresários uma divulgação muito boa”, diz Angelisson Foliene, presidente da OnixLiss.

## CONTASS

## CONTABILIDADE

Ideal para Empreendedores

© Pequenas Empresas

Gerenciar boletos	Importar extratos bancários	Emissão de nota eletrônica	Relatórios
Contas a pagar	Contas a receber	Controle de Compras	Documentos online

Av. Dona Ruyce Ferraz Alvim, 2014 - Sala 10  
Serraria - Diadema - SP - CEP 09981-360

**SOLICITE UM ORÇAMENTO**

(11) 4044-1913  
www.contass.com.br  
comercial@contass.com.br





Muito atento a novas ideias e parcerias ele conclui, "Sempre fiz importantes negócios, até mesmo porque vêm pessoas de todo Brasil. Assim conseguimos captar parcerias para futuros negócios".

Segundo Iliomar Darronqui, Secretário do Desenvolvimento Econômico e Relações de Trabalho da Prefeitura de Diadema, a feira lançará equipamentos novos e produtos novos, e terá uma estimativa de visitas de 15 mil pessoas. O prefeito Lauro Michels que deu todo seu apoio para que a Feira acontecesse, recebeu diversos elogios de todos por sua iniciativa e parceria. E junto da prefeitura ele é um dos que acredita no potencial do polo cosmético. "Ele é jovem e acreditou muito nesse projeto isso demonstra o quanto à cidade tem alguém com visão e pensamento de crescimento", comenta Lucinda Giampietro Brandão, Diretora da Fatec.

Muito firme e ciente da força que tem a indústria de cosmético em Diadema o prefeito quer que as empresas sejam bem próximas e eleva a importância de outras empresas chamarem outras indústrias para se instalarem em Diadema. "Nossa parceria tem que ser completa para que tenhamos êxito, para ganharmos força e trazermos resultados rápidos", diz Lauro Michels, prefeito de Diadema. E continua: "Fazemos parte da organização da Feira em parceria com ACE – Associação Comercial e Empresarial de Diadema, com a presidente Vera Lucia Rocha, sabemos que o mercado de cosmético fomenta a cidade no segmento de beleza, economia e visibilidade social. Isso nos dá a certeza que vai ser referência de Polo Cosmo do Brasil", finaliza Lauro. A vice-prefeita Silvana Guarnieri, chama atenção para os investimentos tecnológicos que serão fundamentais na Feira de Cosmo Beleza e seus avanços. "A Feira é o fortalecimento no mundo dos produtos e nos contatos tecnológicos para as empresas e um avanço na área de cosméticos em Diadema".

Marcio da Farmácia, Vereador de Diadema, completou os elogios ao evento cosmético em Diadema, "Muitos dos nossos produtos é feito aqui, ajudamos o comércio a crescer. E é assim que se trabalha no progresso de uma cidade. E tenho certeza que esse Polo vai decolar e ser uma referência no Brasil". A deputada Regina Gonçalves foi muito mais longe e contou a história



de como nasceu o Polo Cosmético, que foi em meio à crise de 1990. Nesse momento formaram uma comissão pra tentar achar uma solução e foi nesse momento que surgiu o Polo Cosmo Beleza. "Eu quero agradecer ao prefeito Lauro Michels aqui presente por esta iniciativa estar acontecendo. É muito bom que o Polo esteja sendo enaltecido pelo prefeito Lauro", destaca Regina Alves.

O evento tem como madrinha a Miss São Paulo, Bruna Michels. E o encerramento digno de beleza homenageou algumas das mulheres presentes, que receberam flores como símbolo de uma parceria de beleza e alegria. E representando a ACE a gerente executiva Carla Sortino Bassi, recebeu a linda homenagem.



**Contabilidade**  
**DIADEMA**

**(11)4043-3434**

**INICIO DAS ATIVIDADES 1998**

# A COPA DO MUNDO E O LEGADO NACIONAL



Albert Leonhard Gieg – ABCDE Consultoria

**O** que será feito do Legado da Copa? Indiferente ao País que for o Campeão da Copa, vamos refletir um pouco sobre o lado bom e positivo que um Evento Mundial enseja.

Todos os países sede das Olimpíadas ou da Copa do Mundo, passaram por várias e úteis transformações, provocando avanços organizacionais e técnicos, além do legado de obras, que deixarão os seus espaços para o lazer e a utilização em novos eventos.

Em Terras Brasileiras os preparativos e reestruturações turístico-aeroportuárias tardias, mesmo com falhas, trarão efeitos úteis ao nosso desenvolvimento, mas, necessitarão de boa conservação e uma exploração sábia, para retornarem os investimentos feitos. Na contramão, o Povo carente espera por melhorias na Educação, Saúde, Transportes, Lazer, Alimentação, Segurança e Emprego. Ainda não somos autossuficientes em nossa energia e em alguns setores, ainda demasiado poluidores e ineficientes. Como um país

emergente, temos condições de fazer certo, logo na primeira vez, mas, necessitamos de mais Foco, mais Planejamento, mais Ética, mais Dedicção e Muito Mais Trabalho!

Com retórica, papo furado e tapinha nas costas, causar-se-ão mais mortes por Acidentes no Trabalho! Afinal, o que não foi investido em Segurança durante a Obra, será gasto no Final, com acidentes e com riscos de embargo e atrasos maiores na sua conclusão!!!

Técnicos e Engenheiros em Segurança e Medicina no Trabalho apareceram tardiamente! Providências foram tomadas! "Flores e Caixões para os Acidentados"! Negligência...? Se todos pagamos Impostos, por que temos que pagar caros ingressos aos estádios? A participação da Iniciativa Privada foi "Bem Privada"! Já o dinheiro, foi do "Público"!

Em 1980 fui dono de um renomado salão de bailes no ABCD, mas me sentia infeliz por mantê-lo fechado durante quase 90% da semana, sem utilização. Por um valor simbólico resolvi cedê-lo para Reuniões, Campanhas, Venda de "Tuperw...", Produtos "Herbal...", Concurso de Miss SBC, Formatura de Cabeleireiros, Costureiras, Manicures e Colégios.

Locava pelo Custo da Faxina. IPTU, Seguro, Porteiro, Água e Luz, bem baratinho, mas consegui dar um uso racional ao espaço para 600 lugares, a um custo quase "Zero".

Por que não se pode dar uma destinação nobre aos LEGADOS da COPA? Poderíamos, por exemplo, formar "Professores de Educação Física", com a crescente Obesidade dos Jovens em nossa sociedade... Poderíamos lotar os setores de Arquibancadas para Aulas/Palestra, reuniões de Grupos de Consórcio..., Convenções de Vendedores, etc.

Nos vestiários e nos anexos, instalar equipamentos de Musculação e promover jogos ou competições para outros esportes além do futebol, e ainda manter cursos permanentes de Primeiros Socorros... Saúde e Higiene no Lar... Curso de Boa Alimentação é Saúde...

O salto na qualidade de vida somente se dará com a urgente melhoria no ensino, com salários condizentes para os educadores e auxiliares de ensino. Então em 20 ou 30 anos os resultados aparecerão. O restante é demagogia, perda de tempo e dinheiro. Ensino em primeiro lugar, seguido de todas as outras necessidades básicas ao desenvolvimento do intelecto das crianças e jovens. "Mais e Melhor Ensino para Termos Menos Cadeias!"

## Empréstimo com veículo como garantia:

Você continua com o seu veículo na garagem e tem dinheiro na mão para organizar suas finanças e concretizar seus planos.

**PAN Soluções para Sua Vida – Diadema**

Av. Nossa Senhora das Vitórias, 64 - (11) 4178-6229

**Facebook.com/BancoPan**

**bancopan.com.br**

A PAN Soluções para Sua Vida é correspondente no país do Banco Panamericano S.A, nos moldes da Resolução n.º 3.954/11, do Conselho Monetário Nacional. Para mais informações consulte o site [www.bancopan.com.br](http://www.bancopan.com.br), o Serviço de Atendimento ao Cliente (SAC) 24 horas por dia, 7 dias por semana 0800-776-8000 - Atendimento para deficientes auditivos e de fala 0800-776-2200 e Ouvidoria 2ª a 6ª, das 08h às 18h. 0800 776 9595.

**PAN** Soluções  
Para sua vida



# O MICROEMPREENDEDOR Individual

Ailton Fernando de Souza - Autor do livro Contabilidade na Prática

**R**endimentos, distribuição de lucros e participação da ciência contábil na tomada de decisão. A definição de MEI (Microempreendedor Individual), segundo o Portal do Empreendedor é:

MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI) É A PESSOA QUE TRABALHA POR CONTA PRÓPRIA E QUE SE LEGALIZA COMO PEQUENO EMPRESÁRIO. PARA SER UM MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL, É NECESSÁRIO FATURAR NO MÁXIMO ATÉ R\$ 60.000,00 POR ANO E NÃO TER PARTICIPAÇÃO EM OUTRA EMPRESA COMO SÓCIO OU TITULAR. O MEI TAMBÉM PODE TER UM EMPREGADO CONTRATADO QUE RECEBA O SALÁRIO MÍNIMO OU O PISO DA CATEGORIA. ([HTTP://WWW.PORTALDOEMPREENDEDOR.GOV.BR/MEI-MICROEMPREENDEDOR-INDIVIDUAL](http://www.portaldoeempreendedor.gov.br/MEI-MICROEMPREENDEDOR-INDIVIDUAL), ACESSADO EM 18/04/2014).

Criado pela Lei Complementar 128/2008 (que alterou a Lei Complementar 123/2006), a instituição do MEI apresentou-se como um grande avanço à formalização de rendimentos de pequenos trabalhadores, comerciantes e prestadores de serviços que respondiam a uma boa parte da economia, a qual não tinha garantia básica previdenciária e que também empregava de forma incorreta funcionários.

Foi também uma grande sacada do Governo que passou a receber tributos, contribuindo para o aumento da arrecadação, de uma receita que vivia à margem dos olhos do Fisco, também merece menção à "troca" de serviços por tributação, quando foi condicionado aos escritórios de contabilidade a possibilidade dos mesmos aderirem ao SIMPLES Nacional, desde que respeitados alguns procedimentos, dentre os quais a prestação de serviços e atendimento aos microempreendedores individuais de forma gratuita. Entretanto, ainda hoje, alguns anos após sua criação, o MEI ainda apresenta polêmicas e alguns pontos de dúvidas, especialmente sobre a informação dos rendimentos obtidos na declaração de Imposto de Renda do titular. O fato de contribuir para a previdência pagando um valor fixo não significa que todo o rendimento, ou uma parcela dele é pro labore, [ou mesmo se existe pro labore. A distribuição de lucro é um ponto mais polêmico ainda, posto que o MEI é dispensado de contabilidade, no entanto, só poderá distribuir lucros acima do percentual de presunção (8%, 16% e 32%), àqueles mesmos praticados para o lucro presumido, caso presente e comprove lucro contábil, àquele que somente pode ser apurado através da escrituração contábil, conforme art. 131 da Resolução CGSN 94/2011:

Da Isenção do Imposto de Renda sobre Valores Pagos a Titular ou Sócio

ART. 131. CONSIDERAM-SE ISENTOS DO IMPOSTO DE RENDA NA FONTE E NA DECLARAÇÃO DE AJUSTE DO BENEFICIÁRIO OS VALORES EFETIVAMENTE PAGOS OU DISTRIBUÍDOS AO TITULAR OU SÓCIO DA ME OU EPP OPTANTE PELO SIMPLES NACIONAL, SALVO OS QUE CORRESPONDEREM A PRÓ-LABORE, ALUGUÉIS OU SERVIÇOS PRESTADOS. ( LEI COMPLEMENTAR Nº 123, DE 2006 , ART. 14,CAPUT )

§ 1º A ISENÇÃO DE QUE TRATA O CAPUT FICA LIMITADA AO VALOR RESULTANTE DA APLICAÇÃO DOS PERCENTUAIS DE QUE TRATA O ART. 15 DA LEI Nº 9.249, DE 26 DE DEZEMBRO DE 1995, SOBRE A RECEITA BRUTA MENSAL, NO CASO DE ANTECIPAÇÃO DE FONTE, OU DA RECEITA BRUTA TOTAL ANUAL, TRATANDO-SE DE DECLARAÇÃO DE AJUSTE, SUBTRAÍDO DO VALOR DEVIDO NA FORMA DO SIMPLES NACIONAL NO PERÍODO, RELATIVO AO IRPJ. (LEI COMPLEMENTAR Nº 123, DE 2006, ART. 14, § 1º )

§ 2º O DISPOSTO NO § 1º NÃO SE APLICA NA HIPÓTESE DE A ME OU EPP MANTER ESCRITURAÇÃO CONTÁBIL E EVIDENCIAR LUCRO SUPERIOR ÀQUELE LIMITE. ( LEI COMPLEMENTAR Nº 123, DE 2006 , ART. 14, § 2º )

§ 3º O DISPOSTO NESTE ARTIGO SE APLICA AO MEI. ( LEI COMPLEMENTAR Nº 123, DE 2006 , ART. 3º , INCISO I; ART. 18-A, § 1º )

([HTTP://WWW.RECEITA.FAZENDA.GOV.BR/LEGISLACAO/RESOLUCAO/2011/CGSN/RESOL94.HTM](http://www.receita.fazenda.gov.br/legislacao/resolucao/2011/cgsn/resol94.htm), ACESSADO EM 18/04/2014).

Interpretando a legislação, ou a falta de legislação específica, entende-se que, do faturamento anual do MEI, que não apresente escrituração contábil, excluída a distribuição de lucro presumido isento, a despesa com previdência social, todo o saldo será tributado, de forma que a tributação não se restringe então, somente ao valor fixo pago mensalmente. Senão, vejamos um exemplo meramente ilustrativo para um MEI com atividade comercial, sem empregados, sem escrituração contábil e com faturamento máximo anual de R\$ 60.000,00:

FATURAMENTO	60.000,00
(-)Presunção de lucros(8%)	4.800,00
(-)Tributos	446,40
=Rendimento tributável	54.753,60

Aplicando-se sobre esse rendimento a tabela progressiva 2015, aplicável no ano calendário 2014, de acordo com publicação da Receita Federal do Brasil, vejamos uma simulação sem considerarmos dependentes e outras deduções ou desconto simplificado:

RENDIMENTO	54.753,60
IRPF (27,5%)	15.057,24
(-)Dedução legal	9.913,83
=IRPF a pagar	5.143,41

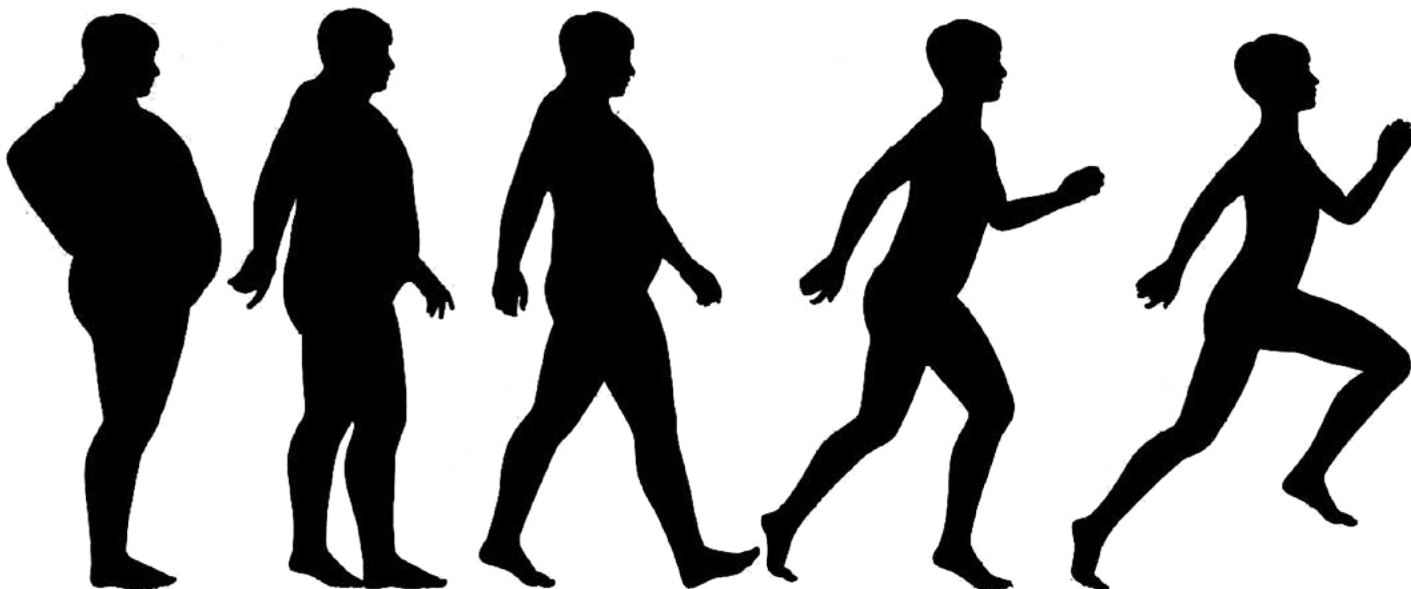
([HTTP://WWW.RECEITA.FAZENDA.GOV.BR/ALIQUOTAS/TABPROGRESSIVA2012A2015.HTM](http://www.receita.fazenda.gov.br/aliquotas/tabprogressiva2012a2015.htm), ACESSADO EM 18/04/2014).

Internet Corporativa com  
Total Mobilidade e  
Segurança



[www.cti.com.br](http://www.cti.com.br)

# O SEDENTARISMO FAZ MAL À SAÚDE



Por Ronaldo Buscarino

**O**s especialistas em saúde e qualidade de vida afirmam que basta 30 minutos diários de atividade física moderada e constante para a pessoa extravasar energia, reduzir o estresse e conquistar boa saúde.

Mesmo sabendo disso, muita gente vive de forma sedentária, sem praticar exercícios e correndo sérios riscos. Os médicos garantem que, quem não pratica atividades físicas, pode ter enfarte, derrame, sofrer de hipertensão, ter diabetes, colesterol alto e sobrepeso.

Já aqueles que praticam exercícios desfrutam de inúmeros benefícios. Eles têm a diminuição da pressão sanguínea, da depressão e ansiedade. Essas pessoas combatem de forma decisiva a obesidade e sofrem menos doenças, como a diabetes. Além disso, praticar atividade física regular garante um sono revigorante, aumenta a autoestima e o desempenho sexual.

Fazer atividade física não se resume a frequentar uma academia. Não é todo mundo que tem dinheiro para cobrir os custos de uma mensalidade. Há várias outras formas de se combater o sedentarismo. Use sapatos confortáveis que favoreçam e facilitem as caminhadas. Caminhe ou pedale para ir ao trabalho (se você mora próximo ao serviço). Prefira escadas no lugar do elevador. Se estiver no ônibus, desça antes de chegar ao seu ponto para poder andar mais. Depois do almoço, caminhe. Você pode também montar um grupo de caminhada no trabalho e ainda usar a criatividade para se exercitar no escritório.

Não se esqueça: pessoas sedentárias com mais de 40 anos ou que tenham algum fator de risco como sobrepeso ou hipertensão devem se consultar com um médico antes de iniciar qualquer atividade física.



## SERVIÇOS

- \*2º Via de Nascimento, Casamento e Óbito
- \*Limpe seu nome, emitimos Certidão do Serasa e SPC
- \*Certidão Negativa de Protesto
- \*Certidão para Compra e Venda de Imóveis
- \*Certidão de Registro de Imóveis (Matricula)
- \*Baixa de Hipoteca
- \*Certidão de Executivos Fiscais
- \*Certidão do Distribuidor Cível
- \*Certidão Trabalhista;
- \*Certidão de Falência e Concordata
- \*Certidão de Objeto e Pé
- \*Registro de Contratos
- \*Pesquisas para localizar Bens Móveis e Imóveis
- \*Protesto de Cheques, Notas Promissórias e Títulos
- \*Notificações



(11) 4043-0107 / 4044-6601



**Temos Grandes Planos  
para sua empresa**

## Planos de Saúde SEM CARÊNCIA

- A partir de um titular por CNPJ
- Os melhores hospitais e laboratórios
- Abrangência regional ou nacional

**Preços especiais para  
associados Ace Diadema**

PARCEIROS DE NEGÓCIOS

**SEGUROS  
Unimed** 

 **Bradesco  
Saúde**

**Entre em contato!**

Telefone: 11 4509 1729  
[comercial@celticsvp.com.br](mailto:comercial@celticsvp.com.br)

 **céltic**  
Gestão em Benefícios

[www.celticsvp.com.br](http://www.celticsvp.com.br)

FILIAL À FACESP  
 **ACE**  
ASSOCIAÇÃO COMERCIAL  
E EMPRESARIAL  
DIADEMA

A comercialização dos planos respeita a área de abrangência das operadoras, coberturas e carências poderão ser atribuídas em conformidade com o tipo de plano contratado e pela análise da Declaração Pessoal de Saúde de cada participante. Planos de Saúde a partir de 1 titular são disponibilizados exclusivamente pela Seguros Unimed. Para demais operadoras consulte as regras de aceitação. O plano é regido por condições gerais, que devem ser lidas antes da contratação.

Unimed Seguros

ANS - nº 00070-1

Bradesco

ANS - nº 00571-1

# COPA DO MUNDO VANTAGENS E DESVANTAGENS



Reportagem Elias Lubaque

**A** copa do Mundo chega com tudo no país do futebol, aqui todos são apaixonados, mesmo com gastos exorbitantes discutidos assiduamente em todos os meios de comunicação, e com expectativa muito positivas pra uns e pessimismo de outros como a capa da revista France Football que chamou à Copa de: Mundial do Medo. Não tem jeito, na hora "H", o brasileiro vai se emocionar, vibrar, e se arrepiar com o maior evento esportivo do mundo realizado nas terras tupiniquins.

Outro lado a ser discutido é o fato de o mundial invadir o meio empresarial. Nesta copa muito mais intensa, já que o Brasil é o anfitrião da festa, e como o futebol esta no sangue e corre nas veias de todos por aqui, fica a pergunta: O que fazer com relação aos empregados na hora do jogo? Muitas são as estratégias tomadas pelas empresas. Vai desde fechar o comércio e abrir depois do jogo, a dispensar para assistirem em suas casas, ou bares com amigos.

O que preocupa o empregador é o desempenho que cairá, e este é o ponto que terá de ser bem elaborado, segundo Gilclér Regina, bacharel em Administração de Empresas e Marketing, e presidente da empresa CEAG – Desenvolvimento de Talentos. Ele acredita que neste dia a produtividade não será aquelas coisas, a cabeça das pessoas estará num outro mundo, na televisão, na euforia das ruas, nas pessoas reunindo amigos no boteco etc. "Não tenho nenhuma dúvida que a empresa deve estar preparada para perder em produtividade neste dia, em produção também, porque é impossível ser considerado um dia normal", diz Gilclér Regina.

Na legislação brasileira não existe uma lei que assegure ao trabalhador o direito de paralisar suas atividades durante os jogos da Copa do Mundo, sem prejuízo da sua remuneração. Mas é claro que o empregador poderá negociar com seus empregados e encontrar

uma maneira que permita a liberação nos dias de jogos do Brasil. "Não existe uma lei do trabalho que assegure tal direito, por isso é sempre bom negociar antes, patrões e empregados", comenta Robson Rios, advogado do Sindicato dos Comerciantes de São Paulo e especialista em direito trabalhista.

Mas a Lei da Copa n.12663 de 05|06|2012 remetem ao governo federal e municipal a responsabilidade de decreto ou ponto facultativo. O artigo 56 afirma que nos dias de jogos da seleção brasileira a União poderá decretar feriado nacional e os Estados e Municípios poderão decretar ponto facultativo. "A Lei da Copa é clara, a União e Estado tem autonomia para decretar e acabar com este impasse. A União decretaria lei, ou as secretarias e prefeituras ponto facultativo", completa o advogado Robson Rios.

Para se ter uma idéia das desvantagens que pairam no "ar" em uma Copa do Mundo, veja a situação em que o governo tenta até o fechamento dessa edição da Revista ACE definir sobre o decreto de feriado ou não nos jogos da seleção brasileira. O Ministério do Planejamento tinha prometido no começo do mês de abril resolver o assunto, mas até agora 25|04 não conseguiram. E o mais provável será os servidores públicos deixarem o expediente mais cedo. "Será feito como na última copa, onde os funcionários públicos saíram 2 horas antes da partida, até mesmo porque a nossa presidenta não definiu nada. E o prazo pra isso agora é curto", conclui Robson Rios.

Segundo uma pesquisa do Estudo Sindicalizado da Copa do Mundo, em parceria com a Ipsos Marketing. A pergunta foi: Como e onde os brasileiros querem assistir a Copa do Mundo de 2014?

Os números surpreenderam já que à copa será no Brasil. Esperava-se que a maioria optasse em assistir os jogos nos estádios, o que não aconteceu. A pesquisa revelou que 79% dos entrevistados querem assistir as partidas em casa e com os familiares. E os que querem assistir os jogos nos estádios, são apenas 8%.



As sugestões comuns são: "Negocie com a equipe, faça compensações, seja franco e motive sua equipe para não perder o foco e o comprometimento, seja de horário, de atividades, de trabalho, e mesmo de segurança para que a meta seja cumprida. No mais é correr para o abraço e torcer muito", sugere Gilclér Regina.

### DIADEMA

Através da assessoria de imprensa da prefeitura tivemos a informação que não foi elaborado o decreto municipal referente ao calendário da Copa do Mundo. Acredita-se que os funcionários serão dispensados duas horas antes dos jogos, mas ainda não está confirmado na Secretaria de Gestão de Pessoas. Não há motivo para decretar ponto facultativo, uma vez que Diadema não é cidade sede de jogos.

### SÃO PAULO

Prefeito Fernando Haddad encaminhou no dia 24/04/2014 à Câmara Municipal um projeto de lei que decreta feriado na capital paulista nos seis dias de jogos da Copa do Mundo. A proposta ainda libera a venda de bebida alcoólica no estádio durante a Copa, no acordo com a FIFA. Segundo Haddad os feriados são necessários para evitar os congestionamentos e a superlotação no transporte público. O Itaquerão terá partidas nos dias 12, 19, 23 e 26 de junho e em 1º e 9 de julho.

### COLÉGIOS PARTICULARES

O IEMANO - Instituto de Educação Manoel da Nóbrega decidiu desde janeiro seguir o calendário do estado, antecipando o período de férias escolar. Até mesmo porque 80% dos seus professores também dão aula no estado. E como foram avisados com antecedência, os pais apoiaram. "Os professores dão aula no estado, se não damos férias, eles trabalhariam o ano todo, nesse caso nada melhor que o bom senso. E no caso dos pais avisamos com antecedência, então não tivemos nenhum problema", diz Nivone Gomes da Cunha, diretora do colégio IEMANO.

Já o Centro Educacional Novo Ideal preferiu manter aula normal sem paralisações. Norma que eles já haviam adotado em outras Copas. Como muitos pais estão acostumados, a escola achou melhor manter o formato. "Os pais ficam mais a vontade para decidirem, pode ser que não sejam liberados ou não consigam sair para assistirem os jogos então estaremos aqui pra atendê-los", explica Vanessa Dellamonica.

Segundo o SIEEESP - Sindicato de Estabelecimento de Ensino do Estado de São Paulo foi categórico em afirmar que a decisão da Secretaria de Educação de antecipar as férias escolares de 2014 para o período



da Copa vale exclusivamente para as escolas públicas estaduais e não se aplica à rede privada de ensino. E reforça que cada Instituição de Ensino tem sua autonomia preservada na construção de seu Calendário Escolar.

### ALERTA EM TEMPOS DE COPA

A Lei 12.663/2012 impede que sejam utilizados produtos e imagens licenciados. Quem pensou em programar e exibir jogos em seus estabelecimentos, ou ainda mandou confeccionar adereços que possuem logomarcas da Copa do Mundo no Brasil corre o risco de multa e até de prisão, pois os produtos e imagens são licenciados para a FIFA, organizadora do evento.

É proibida a utilização de chamadas como: "Copa do Mundo 2014", "Copa 2014", "Brasil 2014" entre outras variantes. A saída é utilizar artifícios para aproveitar a oportunidade utilizando materiais que lembrem o esporte, ou as cores que marcam o evento no país.

### PARA ASSISTIREM OS JOGOS NA EMPRESA:

1- Cuidados com o comportamento desejado, nada de bagunças fora da torcida normal, caso assista os jogos na empresa.

2- Aproveite para assistir juntos na empresa e promover a integração.

### DICAS PARA TURISTAS

Turistas devem ficar atentos com questões de segurança, e pedir informação somente a policiais e organizadores do evento. Não se envolver em brigas ou confusões. Saírem mais cedo ao irem para os estádios, até porque não conhecem a cidade. Mais informações no site: <http://www.copa2014.gov.br>

Ensino Fundamental I  
Ensino Fundamental II  
Integral  
Ensino Médio

R. Manoel da Nóbrega, 521 - Centro - Diadema  
Tel 11 4056-2224 - 4043-4268 - 4056-6081  
[www.iemano.com.br](http://www.iemano.com.br)



- Robótica com Sistema Lego
- Empreendedorismo com Sistema OPEE
- Teatro
- Esportes
- Informática
- Inglês
- Espanhol
- Música

**OBJETIVO**  
Sistema de Ensino

## CURIOSIDADES DO CRAQUE

- Neymar recebeu uma honraria em 2012 que antes só havia sido dada a Pelé. Trata-se da Bola de Ouro.
- Em 30 de abril de 2013, chegou às bancas a primeira edição do gibi Neymar Jr., cuja história baseia-se na vida do craque.
- Neymar foi chamado pelo diário Hermano Olé, de Neymaradona depois de marcar 4 gols no Sul-Americano sub 20 em 2011 e ter dado um show.



## CURIOSIDADES DA COPA



### MASCOTE

Fuleco é um tatu-bola de 14 anos, com o corpo amarelo, bermuda verde, carapaça azul e camiseta branca, formando as cores da bandeira do Brasil.

### BOLA

A bola oficial da Copa do Mundo de 2014 chama-se Brazuca, nome escolhido após votação popular pela internet. As cores e o design da Brazuca simbolizam as "fitinhas" de Senhor do Bonfim, cuja tradição diz que um desejo é realizado quando a fita se rompe do braço.



## FAÇA PÓS-GRADUAÇÃO A DISTÂNCIA.

DÊ UM SALTO NA SUA CARREIRA SEM SAIR DE CASA.



Cursos 100% online



Estude como, quando e onde quiser



Maior universidade EAD do Brasil



Mensalidades a partir de:

125,80

INSCREVA-SE JÁ

POLO UNOPAR DIADEMA  
2758/7156 ou 2758-7157

\*Fonte: curso do MEC de 2010

# VALMIN CONSULTORIA CONTÁBIL



## Contabilidade, Escrita Fiscal e Departamento Pessoal

Abertura • Alteração  
Encerramento • Manutenção  
Regularização de Empresas

V. Vendramin Contabilidade ME - CRC SP: 2SP026959-O-2  
Valter Vendramin - CRC SP: CT-1SP142948/O-3

Tel: 11-4054-2650 - 4051-1569 - 3425-3375

Cel: 11-98182-5390

Email: [contabil@valmin.com.br](mailto:contabil@valmin.com.br)

Av. São José, 341 - Sala 31

Centro - Diadema/SP - 09910-380

# www.valmin.com.br



# ORLANDO MORANDO

## o deputado que luta por DIADEMA

**D**izem que “filho de peixe, peixinho é”. O deputado estadual e vice-presidente da Associação Paulista de Supermercados (APAS), Orlando Morando Júnior, segue a risca este provérbio. O legado de seus pais pode ser visto em São Bernardo do Campo, região do ABC Paulista onde a família conta com duas lojas dos Supermercados Morando.

E de pensar que tudo começou com um pequeno bar à beira das obras da Rodovia dos Imigrantes. O sucesso meteórico transformou o posterior armazém no primeiro supermercado da família, no bairro do Batistini. A Revista ACE entrevistou o deputado que nos contou um pouco da sua história pessoal e trajetória política.

**ACE DIADEMA - COMO FOI A VIDA DE ORLANDO MORANDO ATÉ CHEGAR NA VIDA PÚBLICA?**

**ORLANDO MORANDO -** Eu parti para o setor do comércio cedo e está mesmo no sangue. Uma vez aos sete anos fui vender as pipas que fazia para os amiguinhos. Anos se passaram e eu fui para o supermercado da família, fazendo a entrega de pães, gás e compras a domicílio. Ai começou minha carreira como Supermercadista, função que executei diariamente até meados de 2003, ocasião em que decidi me dedicar integralmente à vida pública.

**ACE DIADEMA - VOCÊ SEMPRE FOI ENGAJADO POLITICAMENTE?**

**ORLANDO MORANDO -** Minha vida tudo começou muito cedo, precoce mesmo. Entrei para a vida política aos 18 anos de idade. Tinha certa liderança entre os amigos do bairro do Batistini, e me movimentava nas questões dos problemas existentes no bairro, assim fui eleito para representar a comunidade, em especial os comerciantes, na discussão e propostas de melhorias públicas na região.

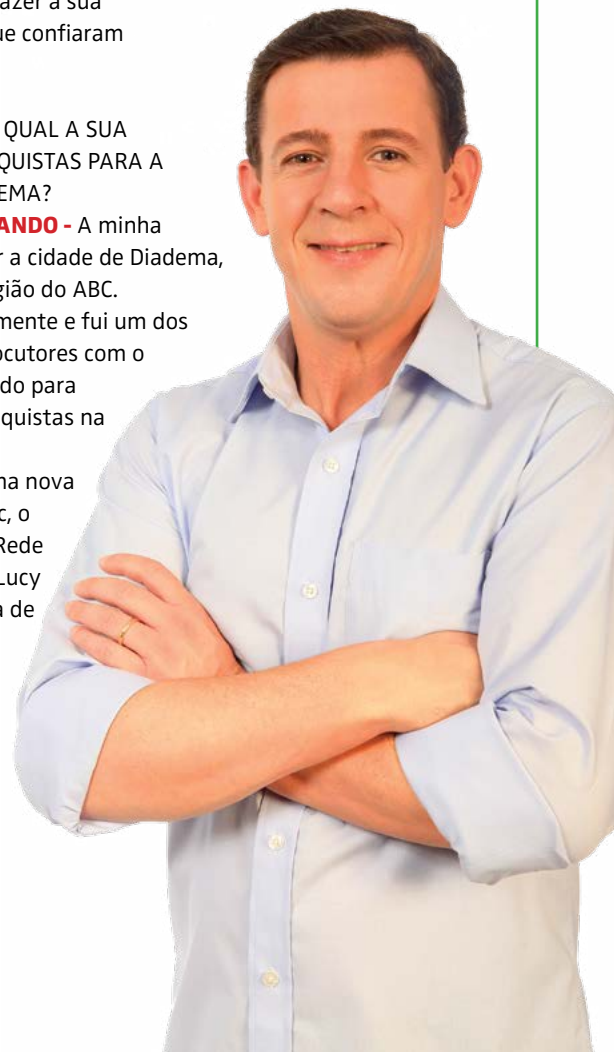
**ACE DIADEMA - SUAS VITÓRIAS NA POLÍTICA FORAM EXPRESSIVAS E POSITIVAS. QUAL A FORMULA?**

**ORLANDO MORANDO -** Ganhei a primeira eleição que disputei, em 1996, com 1.523 votos e me tornei vereador de São Bernardo do

Campo. Em 2002, 50.400 eleitores elegeram-me como deputado estadual – cargo em que ocupo no meu terceiro mandato, uma vez que, em 2010, 138.630 pessoas acreditaram no meu trabalho e me reelegi como o deputado mais votado do Grande ABC. E a formula é uma só, foco. É fazer a sua parte àqueles que confiaram em você.

**ACE DIADEMA - QUAL A SUA ATUAÇÃO E CONQUISTAS PARA A CIDADE DE DIADEMA?**

**ORLANDO MORANDO -** A minha atuação é ajudar a cidade de Diadema, como toda a região do ABC. Eu ajudei diretamente e fui um dos principais interlocutores com o Governo do Estado para importantes conquistas na cidade como o Poupatempo, uma nova unidade da Fatec, o Banco do Povo, Rede de Reabilitação Lucy Montoro, Fábrica de Cultura entre outras.



A **UNIP**  
vai até  
você

Rua Felipe Camarão, 400  
Centro- Diadema  
Tel. 4054-4747



Graduação e  
Pós-Graduação a Distância

**UNIP**  
UNIVERSIDADE PAULISTA

INTERATIVA

# EMPRESÁRIOS se reúnem na ACE para uma conversa sobre NEGÓCIOS



**E**mpresários se reúnem na ACE – Associação Comercial e Empresarial de Diadema para uma conversa sobre negócios. Para trazer benefícios, serviços e se apresentarem no mundo empresarial de Diadema e Brasil, mais de 40 empresários participaram de uma reunião no dia 28|04 na sede da ACE. Como eles sabem que o relacionamento é importante, e sempre aparecem boas oportunidades de negócios, se não no momento do encontro, mas futuro.

E futuro próximo, já que a troca de informação foi boa, e todos se relacionaram muito bem e superaram suas expectativas. “É muito importante o network, esses encontros enriquecem a empresa e trazem parceiros. Parabéns à ACE por essa iniciativa”, elogia o diretor de Trabalho e Renda da prefeitura de Mauá, Marcelo Dantas da Fonseca.

Um dos que se entusiasmou com a Rodada de Negócios foi o diretor comercial da Azul Cargo, que pôde conhecer melhor os executivos que o rodeia na cidade de Diadema. “Essa reunião foi muito boa pra eu conhecer o empresariado da região, você acaba apreciando

o trabalho de outras empresas que não sabia que tinha por perto, e agora posso fazer negócios locais e ter menos despesas; e também oferecer meus serviços a eles”, explica Sabatino Barbano, diretor comercial, da empresa, Azul Cargo.

Alguns empresários estavam participando pela primeira vez e puderam sentir o quanto é expressiva a Rodada de Negócios. Presidente da FLATESEG uma empresa de Consultoria e Assessoria em Segurança do Trabalho, Flávio dos Santos, disse: “Foi à primeira vez que viemos, apesar de já sermos parceiros da ACE, gostei da dinâmica, da criatividade e de saber que temos profissionais que eu posso atender porque fazem parte da mesma associação que eu, faremos negócios”.

A Farmácia Malheiro estava presente, representada por Helga Cadengue Hubner, Relações Públicas. “Nós da farmácia ficamos muito contentes em participar dessa Rodada de Negócios, e da ACE, aqui podemos fazer parcerias boas e douradoras”, explana Helga.



Serviços dedicados em soluções para negócios imobiliários.

A Stillo opera com financiamento nos melhores e maiores bancos do país, trazendo toda a comodidade e segurança na hora da compra do seu novo imóvel.

Trabalhamos com todas as construtoras e mais de 156 imobiliárias de todo o Grande ABCD.

CENTRAL DE ATENDIMENTO : 2822-8048

[WWW.GRUPOSTILLO.COM](http://WWW.GRUPOSTILLO.COM)

Av. Fábio Eduardo Ramos Esquível, 261, Sala 11, Centro, Diadema.



# PRESTAÇÃO DE CONTAS DE 2013 FOI REALIZADA E APROVADA



**N**a noite do dia 28.04 realizamos a Assembléia Geral para Prestação de Contas da ACE – Associação Comercial e Empresarial de Diadema, referente ao exercício de 2013. As contas foram apresentadas por Mayra Pedrosa da Fox Contabilidade, que demonstrou o Balanço Patrimonial, a movimentação de ativos e passivos, bem como a Demonstração de Resultados, que resultou em Superávit de R\$105 mil.

Presidida pela presidente Vera Lucia Rocha, à prestação de contas teve a participação de associados, diretores e conselho fiscal, além de ilustres ouvintes como: Iliomar Darronqui, Secretário do Desenvolvimento Econômico e Relações de Trabalho da Prefeitura de Diadema, Ezequias Rosa Campos e Ramos de Oliveira, ambos diretores do Desenvolvimento Econômico. O Sr. Manoel Bezerra Leite, do Conselho Fiscal da ACE comentou o parecer prévio do Conselho Superior, que relatava: "... vêm emitir parecer no sentido de serem aprovadas pela Assembléia Geral o Balanço Patrimonial relativos ao exercício de 2013". "... nossa conclusão foi bem satisfatória, sem nenhum ato ou procedimento inadequado e com boa organização e presteza nos esclarecimentos". Não tendo nenhuma manifestação contrária ou questionamento sobre o assunto, colocou-se em votação junto aos presentes e foram aprovadas por unanimidade as contas referentes ao ano de 2013.

## SEDE-PRÓPRIA

Após encerramento da Assembléia Geral, os participantes foram convidados pela presidente para conhecer e opinar sobre o projeto arquitetônico da sede própria, elaborado pelo arquiteto Fernando de Sousa, da Equilíbrio Arquitetura. "Um projeto que esta saindo do papel e se tornando realidade", fala a presidente Vera Lucia, da ACE.

A planta foi apresentada para discussão e tem por objetivo melhor atender as exigências dos associados e da comunidade que estamos inseridos. "Esse é um projeto preliminar, estamos trabalhando muito para que nossa sede aconteça, e é conversando e ajustando que vamos fazer que a obra comece", articula à presidente Vera Lucia.

Foram apresentados três projetos para a apreciação dos presentes. Eles abordaram os prós e os contras de cada proposta e a reunião acabou com um "ponta pé" inicial para um consenso.

## NOVO ASSOCIADO

Pra Negócios ofereceu um coquetel após Assembléia Geral e apresentou sua empresa aos presentes. Mostrou resultados, vantagens, e soluções que a empresa Pra Negócios atua no mercado. "Somos um grupo de empresas, nosso foco é criação de e-commerce, integrando o comércio nesse diferencial que é a venda pela internet", comenta Francisco Fava, presidente, da Pra Negócio. Aldo Giovani, diretor da empresa completa, "Queremos levar para o comerciante de Diadema o e-commerce, isto é uma realidade, e um diferencial".



**Caldeiraria e Manutenção  
em Forno Industrial**

[www.valevale.com.br](http://www.valevale.com.br)

Telefone : (11) 4071-5222 / Fax : (11) 4071-1164  
Rua Tomiko Nakagima nº 34 - CEP:09942-200 - Vila Nogueira - Diadema - SP

## Pacote de Serviços aos Associados

Os associados da entidade tem necessidades diferentes de produtos e serviços. Para eles, preparamos pacotes que quanto maior a parceria, maiores as vantagens em realizar negócios com ACE Diadema. Entendemos que o relacionamento com o associado é a mola propulsora de novos serviços e produtos. E buscamos na ACE atender desde o micro empreendedor individual até grandes corporações. Nosso quadro associativo compõem-se de 1.000 empresas e estamos preparados para atender também você que lê. Maiores informações no 4053-5407 ou [www.acediadema.com.br](http://www.acediadema.com.br).

#	Serviços	Padrão	Bronze	Prata	Ouro
1	Dez consultas SCPC Nacional - cod 909	X	X	X	X
2	Cursos e Palestras	X	X	X	X
3	Um exemplar da Revista ACE	X	X	X	X
4	Inclusão gratuita de inadimplentes	X	X	X	X
5	Uma locação de auditório (Conforme disponibilidade)		X	X	X
6	Clube de Vantagens no site da ACE		X	X	X
7	Um disparo/mês de e-mailmkt			X	X
8	Cupom de desconto na Revista ACE			X	X
9	Utilização do banco de 22.857 currículos			X	X
10	Anúncio de 1/4 na revista ACE				X
11	Distribuição de Panfletos nos eventos da ACE e no Balcão				X
12	Banners nos Eventos				X
13	Anúncio no TOPO do Site da ACE				X
PACOTE DE SERVIÇOS		35,00	50,00	70,00	100,00

### SEGURANÇA E SAÚDE

DO TRABALHO CONFORME DETERMINA O MINISTÉRIO DO TRABALHO ... E EMPREGO, É OBRIGATÓRIO:

NR 5.32.2 TREINAMENTO PARA FUNCIONÁRIO DESIGNADO PARA QUEM?

- Todas as empresas que tenham registrados de 01 à 19 funcionários QUAL O RISCO?

- Multas que variam de R\$ 2.252,00 a R\$ 3.334,00.

NÓS OFERECEMOS A SOLUÇÃO PARA VOCÊ!

- Por um custo de: R\$ 273,00

PRÓXIMO TREINAMENTO:

12 a 16 de Maio/2014 – das 8h às 12h

Informações: R. das Turmalinas, 108  
Jardim Donini - Diadema - SP

Tel. (11) 4053-5407



**FLATESEG**  
Atividades Técnicas

## Anúncie Aqui



Tel. 11. 4053-5400

[assessoria@acediadema.com.br](mailto:assessoria@acediadema.com.br)

Anuncie  
na Revista  
ACE!

JESUS É A SOLUÇÃO!!!

## JS MANUTENÇÃO EM GERAL

**Prestamos o melhor serviço para você.**

- Fabricação, reforma e automação de portões.
- Elétrica residencial.
- Lavamos caixa de água, toldos e fachadas.
- Montamos móveis, mezanino e prateleiras
- Prestamos serviços de pinturas e texturas.

**Fazemos  
Convênios**

Telefones: 4043-2582 - 98533-0030  
Eduardo Id: 122\*92811 ou 97747-4127  
Michelle Id: 122\*71034 ou 97747-3073  
E-mail: [jsmantencao1@gmail.com](mailto:jsmantencao1@gmail.com)



intelbras





# Campanhas da **ACE** para o ano **2014**

Todos os kits das campanhas, parcelado em 06 vezes. Mais que uma campanha com 10% de desconto.

## 1 - CAMPANHA DE NATAL

**GANHE NO NATAL E APROVEITE O ANO TODO**

1º Prêmio

- **01 CARRINHO DE SUPERMERCADO POR 12 MESES**

- 2º ao 10º Prêmio - **09 TELEVISORES**

• Valor do KIT: R\$450,00 (Quatrocentos e Cinquenta Reais)

## 2 - CAMPANHA DIA DAS MÃES

**TRANSFORME SUA MÃE EM RAINHA**

10 premiadas ganharão: **UM KIT COMPLETO DE BELEZA**

+ **ROUPA + CALÇADO**

• Valor do KIT: R\$350,00 (Trezentos e Cinquenta Reais)

## 3 - CAMPANHA DIA DAS CRIANÇAS

**FESTA COM MELHOR AMIGO**

O ganhador levará: **SEUS PAIS + 10 AMIGOS PARA COMEMORAR EM BUFFET**

• Valor do KIT: R\$250,00 (Duzentos e Cinquenta Reais)



**MATERIAL IMPRESSO DE DIVULGAÇÃO**

- 500 cupons e 100 panfletos
- Campanha de Natal: 1000 cupom e 100 panfletos.

**CANAIS DE DIVULGAÇÃO**

- Site da ACE Diadema,
- Email Marketing
- Rede Social
- Faixas de Rua
- Outdoor
- Busdoor

# ALT-TÉC

**FABRICAÇÃO INSTALAÇÃO E MANUTENÇÃO DE PORTAS E PORTÕES AUTOMÁTICOS**

Rua Jequitibás, 38 - Eldorado - Diadema

alttec@uol.com.br - Tel. 11 4043-6122

Vivo 11 99113-8226 - Claro 11 97676-6565

Nextel: 7737-3119 ID 11\*21511



[www.alttecportoes.com.br](http://www.alttecportoes.com.br)

# SER MÃE NÃO TEM PREÇO. PLANEJAR AS FINANÇAS, SIM



Rejane Tamoto

**P**ara essas mães, planejar os gastos para ter folga financeira só trouxe bons resultados. Zoraide Stark com os filhos Clara e Lucas. Filhos, casa, trabalho. E mais trabalho. Vida de mãe nos tempos modernos não é nada fácil. Tanto que muitas acabam deixando de fazer um planejamento financeiro que englobe os desejos delas. "O maior presente que as mães podem dar a elas mesmas é um planejamento financeiro que permita a realização de seus próprios sonhos. Muitas querem só o bem da família e o sucesso dos filhos e acabam se esquecendo disso", diz Celina Macedo, especialista em educação financeira para pais, crianças e adolescentes do Instituto de Educação Financeira e autora do livro "Filhos: seu melhor investimento" (Editora Campus/Elsevier). Uma dica para mães que querem começar a ter uma vida financeira mais saudável é justamente fazer um orçamento e determinar um percentual para poupar. O valor precisa ser dividido em diferentes planos: os de curto, médio e de longo prazos, e aqueles que envolvem a família e a própria mãe. E quanto antes ela fizer isso, melhor. "Eu acabei de fazer 50 anos e posso ter 30 anos de vida ou mais para curtir, viajar e comprar todos os livros que quero ler. Minha filha vai se formar e o meu filho prestará o vestibular. Daqui a pouco eles vão embora. Seria complicado se eu não tivesse planejado financeiramente a minha vida", conta Celina.

Ela disse que os planos de cada mulher para utilizar o dinheiro podem mudar a qualquer momento. Ainda assim, o importante é adquirir o hábito de poupar. "A dica para a mulher é colocar uma quantia na poupança assim que receber o salário. Isso é bom não só para o presente e o futuro da mãe, mas também para os seus filhos, que vão crescer com um bom modelo a seguir. Eles vão saber que é possível

trabalhar, pagar as contas, viajar e ter dinheiro para imprevistos. Por isso, o processo deve ser transparente", conta.

Jurandir Macedo, consultor de finanças pessoais do Itaú Unibanco e marido de Celina, diz que a mulher tem de buscar conhecimento para investir melhor o dinheiro dela. "Às vezes elas ganham mais do que eles e acham que investir é coisa de homem. A mulher tem de aprender a cuidar do próprio dinheiro", afirma. Segundo ele, os três motivos que levam a mulher a não controlar o orçamento são a falta de colaboração do cônjuge, a falta de tempo e a falta de conhecimento. "No programa de uso consciente do banco temos uma calculadora chamada mesada do casal, para facilitar a separação das economias dele e dela. Um casal com folga financeira pode guardar 10% do salário de cada um. Um mais endividado, 4% da renda individual", afirma.

## A IMPORTÂNCIA DA PREVIDÊNCIA

Augusto Sabóia, planejador financeiro para a aposentadoria, lembra que a mulher vive em média oito anos a mais do que o homem e, por isso, sempre terá mais necessidade de dinheiro. "Elas precisam ter um plano de previdência privada para bancar o futuro. Quanto antes começar, mais conseguirá acumular para a aposentadoria", diz Sabóia.

Zoraide Stark, diretora da CKZ Eventos e realizadora do Fórum Mulheres em Destaque, mãe de Lucas, de dois meses e de Clara, de seis anos, é uma planejadora de mão cheia. Ela e o marido alocam 30% do que recebem em aplicações de renda fixa, dos quais 15% são para a aposentadoria deles e 15% para que os filhos possam fazer uma graduação ou pós-graduação onde quiserem no futuro. Além disso, a família poupa para fazer viagens ao exterior. "Com a chegada dos filhos, contratamos seguro de vida para cobrir as despesas deles até os 21 anos, caso não estejamos aqui. Esse foi o produto mais difícil de contratar", lembra.

Sobre o impacto que um filho pode trazer ao orçamento, Zoraide é clara: "As coisas se encaixam e o custo do segundo filho é marginal porque já temos uma estrutura montada. A babá da Clara vai ficar com o Lucas também". Os desejos da diretora da CKZ também entram na planilha. "Temos uma meta para poupar. E quando eu atinjo, também compro coisas para mim", afirma. O planejamento da família tomou tal proporção que até a filha Clara já tem um cofrinho para guardas as economias dela.

## DE MÃE PARA FILHOS

Mães planejadoras tendem a transmitir isso para os filhos. E quem corrobora essa opinião é Vida Olga Navarro, professora de música e mãe de um casal de gêmeos que já tem 23 anos de idade. "Eles não foram criados com coisas de grife e sempre tiveram tudo o que precisaram. A Vivian paga a faculdade de Direito dela e o Rafael sabe que terá de pagar a dele", conta. A professora diz que o segredo é nunca gastar sem antes saber se fará falta. "Sempre fui organizada com o dinheiro, marco as despesas e guardo o que sobra. Mas não deixo de sair com eles para jantar de vez em quando", conta Vida. Antes de ter os filhos que, segundo ela, são fruto de produção independente, Vida fez uma poupança. "Não guardei uma quantia grande, mas era a minha reserva de emergência. O meu sonho era ter os filhos e tive sozinha", afirma. O cuidado que Vida teve com o orçamento permitiu que ela comprasse itens que desejava e precisava, como bons instrumentos musicais e até um carro. Agora, com os filhos encaminhados, Vida já começa a desfrutar mais ainda do planejamento financeiro e fez um cruzeiro com o que recebe de aposentadoria. "Mas na poupança e na previdência privada eu não mexo", conclui.



# MÁRCIO PASCHOAL GIUDICIO OU MÁRCIO DA FARMÁCIA

**M**árcio Paschoal Giudicio (Márcio da Farmácia), Nascido em 1967, casado com Solange, pai de 2 filhos, morador de Diadema, estudou em escola municipal até o ensino médio, formado em farmácia. Comerciante no ramo de Drogaria há 25 anos.

Tendo alguns trabalhos comunitários ao longo de sua trajetória de vida. Sempre preocupado com o bem estar dos munícipes, principalmente o menos favorecido. Disputou sua primeira eleição no ano de 2004 obtendo 2570 votos não foi eleito por que o partido não obteve votação suficiente.

Continuou com seus trabalhos comunitários. Na eleição de 2008 disputou sua segunda eleição onde foi eleito com 6319 votos, sendo o vereador mais votado na cidade. No de 2012 foi reeleito vereador com 4966 votos, sendo o vereador mais votado do partido, e foi um dos coordenadores da campanha histórica que levou a vitória Lauro Michels a Prefeitura de Diadema.



No ano de 2013 foi convidado pelo então Prefeito Lauro Michels a assumir a secretaria de Obras onde conseguiu desenvolver um excelente trabalho, entregando no primeiro ano mais de 50 obras na cidade. No último mês teve que deixar o cargo onde colocou o seu nome como Pré Candidato a Deputado Federal, e retomou os trabalhos como Vereador na Câmara Municipal de Diadema.

**Seja um Distribuidor Ônix Liss**

Você que deseja se tornar um empreendedor na área de cosméticos para uso profissional (cabeleireiras), preparamos uma oportunidade única de negócio: seja um Distribuidor ou Micro Distribuidor credenciado Ônix Liss-Cosméticos Profissionais e ganhe mais 100% de lucro na distribuição de nossos produtos!

**Vantagens de ser Distribuidor**

Marca em franca expansão no mercado de cosméticos.  
 Linha de produtos diversificada e com grande aceitação por parte do público alvo.  
 Participação nas maiores feiras de cosméticos nacionais e regionais.  
 Oportunidade de formar sua própria equipe de vendas ou rede de micro distribuidores.  
 Baixo Investimento.



**Ônix**  
LISS  
Profissional

Informações: (11) 4075-1721 / 98163-6020

# Eventos com a ACE Diadema



## 01 - DIA 27.03 - HOMENAGEM DIA DA MULHER - OAB DIADEMA

Homenagem da OAB pelo Dia Internacional da Mulher intitulado Troféu Mulheres no Poder, aconteceu na Casa do Advogado de Diadema e agradeceu a presidente da ACE Diadema, Vera Lucia Rocha, que declarou: " Acredito na importância desse tipo de ação que valoriza e incentiva as mulheres a assumirem papéis nunca antes experimentados, de forma a desvendar esses redutos tipicamente masculinos torná-los mais acessíveis as pessoas, independente da questão de gênero".



## 02 - DIA 28.03 - PALESTRA E-SOCIAL

Resultado da ação do Núcleo de Contadores da ACE, o curso do e-Social foi um treinamento direcionado aos escritórios contábeis realizado em parceria com o Sindcont. Essa capacitação é necessária para cumprimento da legislação, esse é um cuidado que os escritórios do núcleo vêm tendo com o aperfeiçoamento das suas equipes. Totalmente gratuito e com direito a apostila complementar, o curso foi assistido por 50 pessoas de mais de 12 escritórios. Ministrado pela competente Sonia Torres, Contadora, advogada membro da Comissão de Direito Desportivo da OAB e acompanhada de perto por Teresinha Maria de Brito Koide do SINDCONT - Sindicato dos Contabilistas de São Paulo.



## 03 - Dia 27.03 - Lançamento BNI.

A ACE Diadema ratificando sua missão de promover o desenvolvimento de seus associados aposta em mais uma novidade e abre suas portas para o BNI – Business Network Internacional. Desde as primeiras reuniões para formação de um grupo até seu lançamento a ACE contribuiu na formação do Grupo Diamante, o primeiro BNI de Diadema. Agora a ACE faz parte de um grupo que utiliza o "boca a boca" qualificado para gerar visibilidade e credibilidade nos negócios, não só os da ACE, mas também de seus associados. Como critério só é permitida a participação de uma empresa por segmento, a fim de não haver a concorrência interna mas nem todos os setores tem representantes, portanto informe-se conosco e participe!



## 04 - DIA 04.4 - ACE NA MÍDIA

As ações da entidade estão movimentando a cidade e o resultado natural é a mídia atenta acompanhar esse ritmo, divulgando as ações e informando o empresariado das possibilidades que se apresentam. Foi assim que a TV Estúdio Aberto chegou a ACE por meio de uma agradável entrevista que foi ao ar no Domingo dia 06 de abril ao 12h no canal 14 da NET. Entrevistada pelo ancora Clovis Bertolino, a presidente da ACE pode discorrer sobre os principais projetos desenvolvidos como a rodada de negócios e a Cosmo Beleza que se prepara para acontecer em agosto/2014. E dos produtos de nossa carteira o espaço foi dedicado a Revista da ACE Diadema, que a cada três mês traz novidades, informação e vem se consolidando como mídia preferida dos empresários e agências da região.



RUA FREI HENRIQUE SOARES, 133 – VL. NOGUEIRA - DIADEMA – SP  
TELEFONE: (11) 2629-7006 - WWW.AMREFEICOES.COM.BR

**Refeições Coletivas**  
**(11) 2629-7006**  
Entrega para empresas  
em toda a região do ABCD





05

**05 - DIA 26.03 - INDICADOR DE RESULTADOS**

Realizada pelo SEBRAE, a palestra Indicador de Resultados, expôs uma visão ampla de como agir para se ter um bom resultado e satisfação no balanço geral da empresa. Visando o público de empresário a conversa foi produtiva, porque mostra as possibilidades e alternativas de decisões muito mais seguras quando se tem um trabalho na empresa que indique resultados. Sempre com intuito de melhorias na competitividade. Empresários presentes tiraram muitas dúvidas e puderam sair da apresentação mais confiantes e prontos pra implantarem as ideias adquiridas.

06

**06 - DIA 21.2 - SEGURANÇA ALIMENTAR**

Palestra realizada na ACE trouxe reflexão de como é importante estarmos atentos as normas e segurança dos alimentos. O mercado acompanha com atenção o estabelecimento de diretrizes e a implantação das boas práticas na produção e na indústria. Como foi dito na palestra o bom alimento é um conjunto de normas de produção, transporte e armazenamento de alimentos visando determinadas características, segundo as quais os alimentos seriam adequados ao consumo. Estas regras são, até certo ponto, internacionalizadas, de modo que as relações entre os povos possam atender as necessidades comerciais e sanitárias.

07

**07 - DIA 26.03 - REUNIÃO DAS FARMÁCIAS**

Em Diadema os profissionais das Farmácias reuniram-se buscando melhores condições para o setor. "Sabemos que as necessidades e dificuldades são comuns a todos os empresários e juntos podemos nos organizar para tratarmos de melhorar nossa condição" relata José Roberto Malheiro que fez a chamada para esse primeiro encontro. A ACE propõe ao grupo organizá-los na metodologia do empreender, a exemplo do núcleo de contadores que em agosto completará seu primeiro ano de atuação na entidade. Os representantes e proprietários presentes empolgaram-se com a proposta e estamos trabalhando para ter as Farmácias atuando como o 2º núcleo do empreender.

08

**08 - DIA 23.03 - CAMPANHA DE LACRES**

Campanha de Lacre tem associado participando. E vamos a mais uma cadeira de rodas



**SMALL  
PC**

Pequeno no tamanho.  
Grande na eficiência.

A solução completa para seu negócio.



11 3441-5011  
11 3422-0355

contato@starnewautomacao.com.br  
www.starnewautomacao.com.br



**StarNew**  
Automação

# Quem são os Colaboradores da **ACE Diadema**

Saiba com quem você pode contar em cada serviço prestado na ACE Diadema. Nessa edição apresentamos mais duas amigas que representam a ACE a frente de serviços essenciais para nossos associados.



## **SOLANGE** Gomes

Nossa mais recente contratação que veio para garantir a atenção comercial aos nossos associados. Através de visitas as empresas demonstra de forma personalizada e mais cômoda os serviços de consulta de CPF e CNPJ, negativação e divulgação. De sorriso largo leva aos associados nossa carteira de produtos e serviços permitindo aos sócios conhecer e aproveitar as vantagens da ACE.

## **INGRYD** Tamelly

Uma colaboradora de peso, nossa medalhista no Ju-Jitsu atende o PABX e o balcão da ACE, encaminhando as demandas de consulta de CPF do próprio nome e a entrada dos documentos na Junta Comercial. Muito solicita faz o serviço de banco e outras atividades externas.



## **VISITA TÉCNICA** uma novidade na ACE.

### **VISITA TÉCNICA A FARMÁCIA MALHEIRO E A ODONTO COMPANYY.**

Uma novidade criada para o associado OURO. Uma nova ação se configurou na ACE, serão as visitas técnicas organizadas para grupos pequenos de até 20 empresários, onde faremos um tour in loco em algumas empresas selecionadas, que abrirão suas portas para apresentar seu processo produtivo e funcionamento. O objetivo dessas visitas técnicas iniciadas com um café da manhã será apresentar possibilidades de parcerias numa relação ganha-ganha entre os participantes. A exemplo dessa primeira visita, os empresários poderão conhecer a seriedade de uma farmácia na manipulação de medicamentos e terão a possibilidade de fechar contratos de prestação de serviço para entrega de medicamentos na própria empresa com opção de faturar em data a ser combinada ou descontar em folha de pagamento. Esse é um benefício que faz diferença na retenção de colaboradores e facilita a vida de todos. Funcionários bem atendidos são profissionais mais focados. Participe! Venha conhecer a Farmácia Malheiro e feche parceria importante para valorização de seus recursos humanos. Maiores informações e inscrições com Ariane no 4054 5400. Nosso calendário já conta com duas datas, em Maio na Farmácia Malheiro e em Junho na Odonto Company. Inscreva-se gratuitamente e rapidamente, pois as vagas são limitadas.

**VISITA TÉCNICA**  
**a Farmácia Malheiro**  
Conheça o dia-a-dia de uma farmácia de Manipulação.  
**21/05/2014 às 9h,**  
Av. Nossa Senhora das Vitórias, 171 - Centro.  
São apenas 20 vagas inscrições no:  
[assessoria@acediadem.com.br](mailto:assessoria@acediadem.com.br)

**VISITA TÉCNICA**  
**a Odonto Company**  
Conheça o dia-a-dia de uma das maiores franquias de saúde bucal do país.  
**04/06/2014 às 9h,**  
São apenas 40 vagas inscrições no:  
[assessoria@acediadem.com.br](mailto:assessoria@acediadem.com.br)



## **KOMMANDO** PROJETOS E INSTALAÇÕES DE EQUIPAMENTOS CONTRA INCÊNDIO LTDA.

- Manutenção de Extintores
- Laudo Técnico
- Projeto de Corpo de Bombeiros
- Alvará de Funcionamento de Prefeitura
- Auto de Vistoria - AVCB
- Rede de Hidrante e Brigada
- Projeto de Construção
- Licença de Operação de CETESB

Rua Venus, 100 – Serraria - Diadema - Tel. (11) 4048-1588 - [www.kommandofire.com.br](http://www.kommandofire.com.br)

**5% DE DESCONTO**





"Tem como sucesso de seus negócios a parceria com a ACE Diadema".

Ogda Scarpellini - Diretora

# novos associados

Faça você também como as empresas abaixo que se beneficiam com os produtos e serviços da ACE Diadema. Esses diferenciais competitivos contribuem para que você tenha cada vez mais sucesso no mercado. Não perca tempo ligue 4053-5400 e junte-se a nós.

- ALT-TEC - TEL.: 4043-6122
- AM REFEICOES - TEL.: 2629-7006
- ARQ PLAN CONSTRUTORA - TEL.: 3663-3752
- ATENA ASSESSORIA CONTABIL - TEL.: 4099-2011
- CENTRO EDUCACIONAL NOVO IDEAL - TEL.:4123-9353
- D N S SERVICOS - TEL.: 2826-3541
- D1000 - TEL.: 4043-4477
- DECORIDEA - TEL.: 2135-5151
- ESPACO CRISTAL - TEL.: 4066-4761
- FDR COMERCIO DE PROD. - TEL.: 3409-0255
- FLORA NUTRYMED - TEL.: 2076-8715
- GILMARA EVENTOS - TEL.: 4475-7643
- HELMER DESIGNER - TEL.: 5675-5396
- KATO CONTABILIDADE - TEL.: 4056-3430
- KOMAK EMPILHADEIRAS - TEL.: 2534-7524
- LADY LAURA COSMETICOS V 4043-5451
- MARIA REGINA GONCALVES
- OTICA VERSAT - TEL.: 4057-1379
- PRA GERADORA DE CONTEUDOS - TEL.: 2601-4299
- RADIOACTIVE - TEL.: 3996-6986
- REFORMARIA CONFECcoes - TEL.: 4055-5929
- SANTA PODOLOGIA - TEL.: 7749-2205
- SEAN GRIF - TEL.: 2758-7392
- SPA BEAUTY - TEL.: 4308-8009
- SPETACULLO HAIR - TEL.: 4051-1335
- VALE & VALE - TEL.: 4071-5222
- VIVO EMPRESAS - SOLUTI - TEL.: 3382-8000

## APROVEITE AO MÁXIMO OS RECURSOS DE INFORMÁTICA DA SUA EMPRESA



11 4057-5740 ▪ atendimento@ravel.com.br ▪ www.ravel.com.br

**O CONTRATO DE MANUTENÇÃO DA RAVEL apresenta vantagens que vão além da redução de custos, em relação a chamados ocasionais. Ele inclui:**

- Consultoria inicial, com levantamento estrutural e apresentação de melhorias.
- Chamados técnicos ilimitados, virtuais ou presenciais.
- Monitoramento preventivo dos servidores e revisão mensal.



# memória

Aqui nessa seção você pode participar adivinhando quem é a criança da foto e ganhar um brinde, dê seu palpite no e-mail: [eventos@acediadema.com.br](mailto:eventos@acediadema.com.br). Nesse espaço homenageamos personalidades que fazem parte da ACE e se dedicam voluntariamente ao empresariado. Nosso agradecimento se eterniza na memória e nas páginas dessa revista. "Sem memória perdemos nossa história".

## ANTONIO CELSO RUIZ

- Nasci em 1953 em Presidente Venceslau-SP.
- Comerciante no ramo de GLP - BrásGás associado desde 2000.
- Presidente do Conselho Superior da ACE-Diadema, além de ser conselheiro no Lar São José e Tesoureiro do Nucleo Educacional da Santa Casa, antes fui também conselheiro junto ao Lar do Ancião e da Sodiprom.
- Meu dois filhos são Diego e André Ruiz e minha esposa é a Sra. Cleide Ruiz.



## Veja quem acertou o palpite.

Carlos Apolinário- Apolinário Imóveis



## Próximo desafio!

Na homenagem, quem sabe o nome deste **MENINA**. Quem se arrisca?

- Atua no ramo de Educação.
- Casada e com 3 filhos.
- Primeiro emprego na Prefeitura no interior de São Paulo.
- Natural de São Paulo.
- Mora na cidade de Diadema há 39 anos.
- Costuma freqüentar em Diadema: Comércio em geral, Igreja e Associações.

**RESULTADO NA PRÓXIMA EDIÇÃO!**

Envie sua resposta para: [assessoria@acediadema.com.br](mailto:assessoria@acediadema.com.br)

Não perca tempo, garanta já a tranquilidade da sua família.

Condições facilitadas  
para compra preventiva  
(uso futuro)

Informe-se  
(11) 3096-4040

**Jazigos**

Parcelas em até

**20x**



JARDIM  
VALE DA PAZ



Nós também aderimos a proposta e nosso associado pode participar definindo qual o desconto ou brinde que quer oferecer ao mercado e assim fidelizar seus clientes.



(11)4519-4664

Rua Santos Dumont,370 –Vila Bocaina – Mauá



10% de desconto  
na compra  
de uma cremação\*

\*Desconto não cumulativo com outras promoções vigentes



Televentas: (11)4072-4949

Av. Dona Ruyce Ferraz Alvim, 214 - Vila Nogueira - Diadema - SP

[www.melocomerciosp.com.br](http://www.melocomerciosp.com.br)

DESCONTO DE 5% EM UTILIDADES DOMÉSTICAS NA COMPRA NA LOJA FÍSICA.  
CUPOM NÃO ACUMULATIVO. DESCONTO VÁLIDO POR TEMPO INDETERMINADO.



TEL. 11.4043-3434

R. SALGADO DE CASTRO, 205 - CENTRO - DIADEMA

[WWW.CONTABILIDADEDIADEMA.COM.BR](http://WWW.CONTABILIDADEDIADEMA.COM.BR)

**INÍCIO DAS ATIVIDADES 07/1998**



Colégio Iemano

Telefone: (11) 4056.2224

Rua Manoel da Nobrega, 521 - Centro - Diadema



Tel. (11) 4044-9110



Contabilidade, Escrita Fiscal e Departamento Pessoal

Av. São José, 341 - Sala 31

Centro - Diadema/SP - 09910-380

Tel: 11-4054-2650 - 4051-1569 - 3425-3375



Tel.: (11) 2629-7006

Telefone: (11) 2629-7006

Rua Frei Henrique Soares, 133

Vila Nogueira - Diadema- 09960-220



CALDEIRA E MANUTENÇÃO DE FORNO INDUSTRIAL

TELEFONE (11) 4071-5222

RUA TOMIKO NAKAJIMA,34

VILA NOGUEIRA - DIADEMA- 09942-200

**ALT-TÉC**

FABRICAÇÃO INSTALAÇÃO E MANUTENÇÃO DE PORTAS E PORTÕES AUTOMÁTICOS

Rua Jequitibás, 38 - Eldorado - Diadema

[alttec@uol.com.br](mailto:alttec@uol.com.br) - Tel. 11 4043-6122

Vivo 11 99113-8226 - Claro 11 97676-6565

Nextel:7737-3119 ID 11\*21511



A certeza da melhor escolha.

Compre um Óculos de Correção completo e ganhe desconto 10% e um Limpa Lentes Spray 30 ml

Av. Alda, 50 - Centro - Diadema/SP

(011) 4057 1379



## ASSESSORIA EM HIGIENE E SEGURANÇA DO TRABALHO

### Elaboração de Programas e Laudos

- ✓ Programa de Prevenção de Riscos Ambientais - PPRA
- ✓ Laudo Técnico de Condições Ambientais do Trabalho - LTCAT
- ✓ Comissão Interna de Prevenção de Acidentes - CIPA
- ✓ Perfil Profissiográfico Previdenciário - PPP

### Treinamentos

- ✓ Responsável Designado NR-5.32.2
- ✓ Formação da CIPA NR-5
- ✓ Brigada de Incêndio NR-23
- ✓ Trabalhos em Altura NR-35



Para mais informações  
ENTRE EM CONTATO!

☎ 4828-2952 / 4824-7011  
Cel. 97379-5696 (vivo)

✉ [flateseg@gmail.com](mailto:flateseg@gmail.com)



Flávio dos Santos

Técnico de Segurança do Trabalho  
(30 anos de experiência)

O mercado brasileiro de descontos parece ter descoberto uma nova menina dos olhos: os cupons de descontos. Objeto de vários sites, revistas e jornais pela possibilidade de aproximação e interação com os clientes.

 <p><b>JS MANUTENÇÃO EM GERAL</b> Fazemos Convênios</p> <p>Telefones: 4043-2592 - 98533-0030 Eduardo Id: 122*92811 ou 97747-4127 Michelle Id: 122*71034 ou 97747-3073 E-mail: jsmanutencao1@gmail.com</p>	 <p><b>CARTÓRIO POSTAL</b> RÁPIDO E FÁCIL</p> <p>SISTEMA DE CARTÓRIOS CERTIFICADOS CONSULTORIA E ACESSORIA CARTORÁRIA</p> <p><b>Serviços de 2ª Via de Certidão. Certidões para compra e venda de Imóveis e Negativa de Protesto em qualquer lugar do Brasil.</b> Tel.: 4044-6601</p> <p><b>R. das Esmeraldas,186 – Jd. Donini</b> <b>5% DE DESCONTO</b></p>	 <p><b>GRUPO STILLO</b> WWW.GRUPOSTILLO.COM</p> <p>Aproveite para financiar seu novo imóvel nos melhores bancos e com as taxas de juros mais atrativas do mercado.</p> <p>CENTRAL DE ATENDIMENTO: 2822-8048</p> <p>Av. Fábio Eduardo Ramos Esquivel,261 Sl.11 - Centro - Diadema - SP.</p>
 <p>Internet Corporativa, garantida e dedicada</p> <p><b>(11)4053-2155</b> <b>Rua Salgado de Castro,46 – Centro – Diadema</b></p>	 <p>UNOPAR</p> <p>Praça Joviniانو de Castilho, 33 - 8º Andar Centro – Diadema - Tel. 11.2758-7156 - 2758.7157</p> <p><b>ISENÇÃO DA TAXA DO VESTIBULAR</b></p>	 <p><b>Dinâmica EXTINTORES</b></p> <p>RUA BANDEIRANTES, 696 - CONCEIÇÃO - DIADEMA WWW.DINAMICAEXTINTORES.COM.BR</p> <p><b>5% DE DESCONTO</b></p>
 <p><b>KOMMANDO FIRE</b> 5% DE DESCONTO</p> <p>Rua Venus, 100 – Serraria - Diadema Tel: 11.4048-1588 - www.kommandofire.com.br</p>	 <p><b>SCPC</b> Administrado por BoaVista</p> <p>CONSULTA PESSOAL GOLD - Score Consumer, Registro de Débitos, Cheques sem fundo, Protestos, Ações Cíveis, etc. - Tel. 4053-5400</p> <p><b>CUSTO REDUZIDO</b></p>	 <p><b>GMK INCORPORADORA</b> *Salas e Conjuntos Comerciais Adquirir e GANHE UM TABLET</p> <p>COMPRE DIRETO COM O INCORPORADOR</p> <p><b>Luciane Domingos</b> 11 7701-6698 / 9.9358-7404</p> <p>luciane@gninventas.com.br / lucianedomingos@hotmail.com</p>
 <p><b>FLATESEG</b></p> <p>MINISTÉRIO DO TRABALHO E EMPREGO OBRIGATORIO: TREINAMENTO NR 8, 32, 2 EMPRESAS REGIME CLT DE A 19 FUNCIONARIOS CONTATO: ACE DIADEMA - F.4053-5400</p>	 <p><b>Banco PAN</b></p> <p>AV. NOSSA SENHORA DAS VITÓRIAS, 64 CENTRO - DIADEMA – SP - 09910-140 TEL.: (11) 4178-6229 WWW.BANCOPAN.COM.BR</p>	 <p><b>CONTASS</b> CONTABILIDADE &amp; ACESSORIA LTDA.</p> <p>Uma licença de para uso de nosso Sistema on-line de Gestão Financeira e Fiscal, enquanto nosso cliente.</p> <p>Av. Dona Ruyce Ferraz Alvim, 2014 - Sala 10 - Serraria - Diadema - SP</p>



# MARC FORTE

Qualidade, Seriedade, Excelência Competência são as palavras chave de nossa Empresa.

Serviços Prestados:

Prédios - Condomínios

Supermercados - Creches

Hospitais - Escolas - Shopping.

Indústria - Fabrica

Telefone: 2988-0079 / 2988-0074

Nextel: 7820-7500 / ID: 649\* 20399

E-mail: marcfortesseguranca@gmail.com

Site: www.marcforte.com.br

Rua: das Turmalinas, 150 - Conj. 01

CEP: 09920-500 - Centro - Diadema - SP

Nossos Serviços:

- PORTARIA
- LIMPEZA E CONSERVAÇÃO
- SEGURANÇA ELETRONICA, CFTV
- TREINAMENTO DE PORTARIA COM CERTIFICADOS
- CONTROLADOR DE ACESSO
- COPA
- JARDINAGEM



Nós também aderimos a proposta e nosso associado pode participar definindo qual o desconto ou brinde que quer oferecer ao mercado e assim fidelizar seus clientes.



**Interativa**  
Polo Diadema

(11) 4054.4747 - Rua Felipe Camarão, 400 - Centro-Diadema - 09911-340  
**ISENÇÃO DA TAXA DE INSCRIÇÃO!**



(11) 4057.5740  
Rua Orense, 686 - Centro Diadema



Locação de Espaço para Eventos  
Tel. 11.4053-5400 - eventos@acediadem.com.br  
**50% DE DESCONTO**



Atendimento: (11)3441-5011 (11)3422-0355  
contato@starnewautomacao.com.br  
www.starnewautomacao.com.br



**CETESB - ALVARÁS - RESÍDUOS CONTROLADOS - GESTÃO DE OBRA - CERTIFICAÇÃO - ASSESSORIA AMBIENTAL - PROJETOS**  
Av. Alda, 995 - Sala 301 - Centro - Diadema - SP  
Celular (11)94968-1578 - Fixo (11)2668-2600

Criação de Site Com Desconto Para Associado e Atualização GRÁTIS



www.siteem4horas.com.br  
(11) 3996-6986

Saúde e Carinho para seus Pés  
(11) 7749-2205  
Santa Podologia 99955-2241 (Vivo)  
Rua das Turmalinas, 34 Sala 10 - Centro - Diadema



**MARC FORTE**  
Serviços Empresariais  
Fones 2988-0074 - Nextel: 7820-7500 Id: 649\*20399  
marcforteseguranca@gmail.com  
R. das Turmalinas, 150 - Conj 01 - Diadema - SP



**SEGUROS • CONSÓRCIO • FINANCIAMENTO • INVESTIMENTO • CARTÃO DE CRÉDITO**  
Rua Vinte e Três de Maio, 272 A - Anchieta - SBC  
- Tel. (11)2598-7333



**CERTIFICAÇÃO DIGITAL COM 47% DE DESCONTO**  
(em relação ao preço médio de mercado)  
Tel. 4053-5400

**spetacullo**  
by hair

tel. 4051-1335



Telefone: (11)4075-1721  
Av. Presidente Juscelino, 879  
Piraporinha Sala 3  
Diadema



**COMPRE DIRETO COM O INCORPORADOR**

**Luciane Domingos**

11 7701-6698 / 9.9358-7404

luciane@gmkvendas.com.br / lucianevdomingos@hotmail.com

R.L R 15 da matrícula 82360



Em frente ao Shopping Praça da Moça  
**CONJUNTOS COMERCIAIS 31M² \* 457M²**  
R. Manoel da Nóbrega, 735 - Centro - Diadema



Pronto 07/2014

R.L R 11 da matrícula 36.358



Mude-se já

**3 2**  
DORMS. DORMS.  
(SUITE) (SUITE)

Av. Fagundes de Oliveira, 519  
Piraporinha - Diadema

R.L R 14 da matrícula 8086



Financiamento

**2 DORMS.**

Av. Antônio Piranga, 2.363  
Canhema - Diadema

R.L R 04 da matrícula 117.080



Parcelas a partir de R\$598,00\*\*

**3 2**  
DORMS. DORMS.  
(SUITE) (SUITE)

R. Hilda del Nero Bisquolo, 350  
Junto ao Jardim Ana Maria - Jundiaí

R.L R 08 da matrícula 47.576



Melhor localização da cidade

**4 3**  
DORMS. DORMS.  
(SUITE) (SUITE)

R. Manoel da Nóbrega, 454  
Centro - Diadema

# eventos

Disponibilizamos aos associados e a comunidade uma programação repleta de ações promocionais e palestras para alavancar você e seu negócio. Uma gestão planejada rende muitos mais frutos, acompanhe e participe!

Mês	Dia	Data
Maio	1	Dia do Trabalho
	11	Campanha do Dia das Mães
	27	Dia do Profissional Liberal
Junho	3	Núcleo das Imobiliárias
	12	Campanha do Dia dos Namorados
	18	Dia do Químico
Julho	10	Dia da Pizza
	16	Dia do Comerciante
Agosto	10	Campanha do Dia dos Pais
	27	Dia do Corretor de Imóveis
Setembro	15	Dia do Cliente
	27	Caminhada do Bem
	30	Dia da Secretária
Outubro	3	Dia do Dentista
	12	Campanha do Dia das Crianças
	15	Dia do Professor
	31	Hallowenn
Novembro	20	Aniversário da ACE
	28	Black Friday
Dezembro	1	Campanha de Natal
	21	Dia do Atleta

**COPA DO MUNDO**

**JOGOS DO GRUPO**

**Quinta - 12/06/2014 - 17:00**  
Brasil x Croácia

**Terça - 17/06/2014 - 16:00**  
Brasil x México

**Segunda - 23/06/2014 - 17:00**  
Brasil x Camarões

**OITAVAS**

**Sábado - 28/06/2014 - 13:00**

**Domingo - 29/06/2014 - 13:00**

**QUARTAS**

**Sexta - 04/07/2014 - 17:00**

**Sábado 05/07/2014 - 17:00**

**SEMIFINAL**

**Terça - 08/07/2014 - 17:00**

**Quarta - 09/07/2014 - 17:00**

**DISPUTA 3º FINAL**

**Sábado - 12/07/2013 - 17:00**

**FINAL**

**Domingo - 13/07/2013 - 17:00**

## VAMOS JUNTOS TORCER PELO BRASIL!

FAÇA AGORA MESMO SEUS MATERIAIS PROMOCIONAIS COM O TEMA DA COPA CHAMANDO TODOS PARA TORCER E VAMOS JUNTOS UNIR A MAIOR TORCIDA DO MUNDO PELO BRASIL.

VOCÊ PODE FAZER BANDEIRAS, FAIXAS DE CABEÇA E DE MÃO, RÓTULOS, SACOLAS E MUITO MAIS...



11 4043-4477 | vendas@d1000.com.br

Entre em nosso site  
[www.d1000.com.br](http://www.d1000.com.br) e participe!



# palestras

As palestras oferecidas pela ACE Diadema aos associados e a comunidade visam possibilitar a capacitação de funcionários, empreendedores e interessados em atuar nas empresas associadas.

Os temas são sugeridos pelo quadro associativo e a inscrição é simbólica, sendo necessário trazer um kilo de alimento não perecível. O aprendizado propicia ao homem condições de desenvolvimento, participe!

09.05 - 17h

Online - Marketing  
de Serviços

SOLIDCORP

20.05 - 14h

Como aumentar as  
vendas com o email  
marketing?

EMBI

29.05 - 9h

PROCON  
Responde

PROCON

03.06 - 9h

LANÇAMENTO  
Núcleo das  
Imobiliárias

ACE Diadema

16.06 - 9h  
MicroEmpreendedor  
Individual

SEBRAE

24.06 - 9h

Gestão descomplicada  
para MPE

SOLIDCORP

14.07 - 9h

Gestão em Segurança  
e Medicina  
do Trabalho

NOVA PULSAR

22.07 - 14h

Por que estar na  
primeira página do  
Google?

EMBI

## Saúde e Carinho para seus Pés

- Corte técnico das unhas - Micoses -
- Unha encravada e etc. -

(11) 7749-2205 / 99955-2241 (Vivo)

ATENDIMENTO  
COM HORA  
MARCADA



Santa  
Podologia

Rua das Turmalinas, 34 Sala 10 - Centro - Diadema

# DIA DAS MÃES

É DIA DE RAINHA

TRANSFORME  
SUA MÃE  
EM UMA RAINHA



Concorra a **10**  
transformações,  
com direito a  
Salão de Beleza, Sapato e  
Roupas Novas!

CERTIFICADO DE AUTORIZAÇÃO CAIXA Nº 6-0925/ 2014

REALIZAÇÃO

FILIADA A FACESP



**ACE**  
DIADEMA

APOIO



INSTITUTO EMBELLEZE  
Formação Profissional



Nickville  
PORTAL DA MODA



Cris Modas



Norma's  
CONFECCÕES  
Feminino • Masculino • Intima • Infantil